

EDISI 3

# Kawasaki

**NEWS**

FEBRUARI 2012

PT. CITRAKARYA PRANATA

**MODIFIKASI**  
KAWASAKI KLX 2009

**RIDING IMPRESSION**  
KAWASAKI KSR 110

**PROFILE**  
TIM MEKANIK  
KAWASAKI  
CKP TITAN SPEED

**LEASING**  
SUMMIT OTO  
FINANCE

**NEW FRESH PRODUCT**

# **TWO BROTHERS**

## **ER-6n & NINJA 650**

[www.motorkawasaki.com](http://www.motorkawasaki.com)

FREE

"And you have your own engaging style, and you've got the knack to vivify, and you make my socks a little tight..." Jika dicermati sekilas penggalan lirik Jason Mraz tersebut memang diasumsikan sebagai bentuk konsentrasi yang selalu digemborkan pabrikan Kawasaki dikelas Sport Premium dalam meraih segmentasi market High End Level.

Catatan akhir tahun 2011, memang diakui beberapa pabrikan telah tergores tinta hitam buram, bagaimana tidak? Banjir sejak Juli 2011 lalu yang melanda Negeri Gajah Putih (Thailand) sebagai salah satu kiblatnya supplier produk otomotif, jelas berpengaruh dan berdampak besar terhadap sirkulasi produksi spare parts, aksesoris, dan unit entry di kancah otomotif Nasional.

Imbasnya selepas bencana tersebut, tak pelak mengakibatkan banyak kerugian yang tidak sedikit bagi setiap pabrikan maupun perusahaan industri otomotif, bahkan growth financial industri negara Thailand itu sendiri.

Kawasaki pun tak luput mengalami kendala tersebut, ujungnya berbuntut pada penurunan pangsa pasar motor sport yang diluncurkannya. Banjir Thailand tak ayal mengakibatkan beberapa pasokan komponen motor Kawasaki menjadi sedikit terhambat, bahkan penjualan motor Kawasaki sendiri, mengalami penurunan penjualan pada periode November dan Desember 2011 lalu.

Terlepas itu semua, Kita pun berharap di awal tahun 2012 ini, pasokan suku cadang dan kendala yang terjadi sebelumnya, alhasil akan mampu memenuhi demand pangsa motor yang ada di Indonesia. Selain itu, progresifitas untuk menatap ke depan pun sukses dilakukan pihak Kawasaki, dengan memperkenalkan terobosan produk baru Two Brothers (Duo bersaudara) yakni Kawasaki ER-6N dan Kawasaki Ninja 650.

Dengan keluarnya Duo Bersaudara ini, jelas menjadi pelengkap jawaban yang ditunggu-tunggu bagi costumers yang haus motor Supersport Premium Bike. Guna melengkapi pelayanan istimewa terhadap costumers. Pihak Kawasaki Motor Indonesia (KMI) pada tahun ini, sudah mulai menggalakan program safety riding khusus motor Premium Bike. Tak lain sebagai bentuk awareness edukasi dan kepedulian terhadap costumers saat mengendarai motor Kawasaki.

**KAWASAKI IT'S TOTALLY SPORT PREMIUM BIKE**

**EDITORIAL**

**Penasihat**  
Usmani Usman  
Agustinus Hariyadi  
I Wahyu Nugroho

**Tim Redaksi**  
Diki Nugraha  
Toto Susilo  
Asep Ardhi  
M Jaka Prihadi  
Rohaeti  
Harsono

**Created by**  
Marketing Communication Dept.  
PT. Citrakarya Pranata  
Main Dealer Kawasaki Jawa Barat  
Jl. Soekarno Hatta No. 727 Bandung  
Phone : 022 - 7303053  
Fax : 022 - 7303091  
Email : kawasaki@ckp.co.id

**Publisher**  
Trefa Media Konsultan  
CV. 424 DIGI  
Komp. Taman Cileunyi Blok Q. No. 46  
Cileunyi - Bandung  
Phone : 022 - 76172043  
Email : trefamc@yahoo.com

Kirimkan Il Cerita dan Dokumentasi Foto menarik Anda bersama KAWASAKI, beserta data pribadi ke alamat email kawasaki@ckp.co.id.

**Keterangan :**  
1. Objek foto yang dikirimkan harus bersama motor Kawasaki (Jenis Apa Saja), memiliki kualitas High Resolution.  
2. Naskah Cerita Maksimal 2000 karakter.

Bagi 1 orang pemenang yang beruntung akan mendapatkan hadiah langsung dari Kawasaki.

Pemenang penulisan cerita dan dokumentasi terbaik pada edisi 2 Kawasaki News.

**Dadang Wahyudi**  
dangksyudi@yahoo.com

**letter inbox**



**PELUNCURAN DUO BERSAUDARA BARU DARI KAWASAKI**

Sy sempat liat di situs portal mgenal hadirnya duo motor sport terbaru Kwski. Ketika dilihat bukan lg spy shot nya, tp tampilan bener yg akan dipasarn di Indonesia, Wah...keren banget, syngya sygak cukup dpt info mgenal khadirannya di Jabar. Klo boleh tau kpn yah hadirnya??THX

**Erwin Prasetya Via Email**

Mengenai pemasarannya sendiri, sejak preskon dilakukan oleh Pihak KMI pertengahan desember 2011 lalu, pihak Kawasaki Jabar sebenarnya sudah merealeaseny.. bahkan stock unit sendiri sampai sold out, terjual habis. Memang Pihak Kawasaki Jabar sendiri masih mempersiapkan peluncurannya, sebab satu dan lain hal masih dlm proses konsolidasi. Akan tetapi Mas ign khawatir, Duo motor Supersport baru ini sudah bisa didapatkan Kok di Kawasaki Jabar.

**SEGMENTASI PASAR MOTOR KAWASAKI**

Jika dibanding motor kompetitor lain, aq liat kawasaki beda dengan yang lainnya. Dari hampir smua motor yang dipasarkan, kebanyakan motor sport dan trail, berikut harganya lumayan semriwing...cmiwi...emang gak berani yah?? berkompetsi dengan pabrikan kompetitor lainnya!

**Windy S Via Email**

Dengan hadirnya beberapa line up motor sport premium yang dihadirkan Kawasaki, sebenarnya hal itu memang sudah menjadi konsentrasi Kawasaki di kelas sport premium. Dalam artian, Kawasaki menawarkan produk yang beda kepada konsumen, yakni lebih menampilkan motor sport berkelas premium, eksklusif, elegan, dan tentunya durabilitas dan endurance yang dirasakan konsumen pun secara totalitas dirasakan sangat puas. Begitu Mas..

**Kirimkan kritik, Ide dan Saran Anda melalui email : kawasaki@ckp.co.id atau SMS: 0813 1234 5671**

**TIPS & TRICK**

**P**erhatian dan perawatan motor bagi yang memiliki mobilitas tinggi jelas harus selalu diperhatikan, dengan begitu motor pun akan selalu dalam kondisi prima. Jika kondisinya selalu prima, tentunya nilai jual motor pun akan tetap berharga tinggi. Lain soal, jika si kuda besi milik Anda minim perawatan, sudah pasti masalah berobe pun menghampiri. Ujungnya tak sedikit akan merogoh dan menghamburkan kocek disaku. Nah guna mengantisipasi hal itu, Yuk simak tips ringannya:

**Periksa Kondisi Oli dan Aki**

Peranan Oli mesin sangat penting dalam melumasi seluruh komponen mesin. Oleh karenanya, jika kondisi minyak pelumas sudah berwarna kehitam-hitaman atau kelenturan daya lumasnya berkurang, maka sebaiknya oli motor Kawasaki Bro readers segera diganti secara periodik. Segera lakukan pengisian sesuai aturan, jika baterai atau accu sudah melemah secepatnya diganti. Sebab jika dipaksakan, selain akan mengeluarkan korosi (serbuk putih), tentu imbasnya akan merusak komponen dinamo, kontak mesin maupun switch lampu.

**Periksa Rantai dan Gear**

Jangan biarkan rantai terlalu kendur, atau terlalu kencang. Terlalu kendur bisa membuat rantai copot dari gearnya, sementara terlalu kencang bisa mengakibatkan putus rantai. Cek juga kondisi gear, jika sudah tajam segera ganti karena jika tidak rantai bisa tiba-tiba putus.

**Cek Kabel Kaki dan Busi**

Perhatikan keberadaan kabel koil yang menghubungkan arus listrik ke busi. Jika sudah cukup umur dan terlihat ada retakan dan pengerasan pada kabel tersebut maka sebaiknya diganti. Juga perhatikan keberadaan busi karena busi sangat vital untuk kelancaran mesin.

**Perhatikan Selang Bensin**

Jangan biarkan kondisi selang bensin mengeras atau terjadi retakan, sebab bagian dalam selang bisa jadi sudah tidak elastis dan menempel serbuk kotoran, yang akibatnya terjadi penyumbatan suplai bensin dari tangki ke karburator, sehingga sistem pembakaran pun tidak berjalan sempurna.

**Periksa tekanan angin ban dan Panaskan Mesin Sebelum Motor Berjalan**

Tekanan angin harus pas, karena kalau tidak bisa berakibat kembang ban motor cepat rusak. Panaskan mesin sebelum motor dijalankan cukup 1-2 menit saja, supaya sirkulasi oli bisa melumasi seluruh bagian dalam mesin.

**Gunakan Selang Parut dan Oli Genuine Kawasaki**

Lebih baik mahal sedikit tapi puas, bahkan durabilitas pun dirasakan lebih bertahan lama daripada merk lain yang tidak asli, meski murah tapi daya tahan kurang.



## NEW PRODUCT

KAWASAKI ER-6n



# KAWASAKI LUNCURKAN DUO VARIAN TERBARU

KAWASAKI NINJA 650



JAKARTA – Setelah sukses merilis Moge Supersport bergran Kawasaki ZX6R, PT Kawasaki Motor Indonesia (PT KMI) di acara *Press Conference* pada (25/11) lalu, semakin memantapkan diri sebagai pemimpin kelas Motorsport dikalahkan Otomotif Nasional. Tak lain dengan menelurkan terobosan baru, dua produk teranyarnya bernama ER-6n dan Ninja 650.

Mitsuhiro Okada selaku Director of Marketing PT KMI mengatakan, bahwa peluncuran dua varian Premium Bike ini, sebagai bentuk komitmen Kawasaki dengan menghadirkan terobosan terbaru bagi industri otomotif roda dua dalam memenuhi kepuasan para pecinta motorsport di Indonesia.

Menilik tampilan *Two Brothers* alias duo bersaudara terbaru ini, memang bisa dibilang "tak sama tapi serupa". Tak sama jelas nampak pada bagian masing-masing body yang diusungnya. ER-6n lebih mengusung konsep *street fighter* dengan bentuknya yang *Naked Bike*, sedangkan Ninja 650 mengusung konsep motor sport *full fairing*. Nah dibilang serupa, karena engine yang diadopsi duo bersaudara ini memiliki kapasitas dapur pacu yang tidak berbeda.

Duo Bersaudara ini Masing-masing dibekali dengan mesin 649 cc, 4-stroke, berkonfigurasi *parallel twin silinder*, mengusung *knocken As DOHC*, 8-katup, *fuel injection*, dan berpendingin cair. Sedangkan bagian mesin dilengkapi transmisi 6-speed dengan kemampuan tenaga dan torsi yang

## ER-6n & NINJA 650

dimuntahkannya, mampu mencapai 72,1 hp pada 8500 rpm dan 64 Nm pada 7000 rpm

"Tak hanya dimensi dan kapasitas mesin yang besar, semua komponen dari kedua motor ini mewakili sosok premium bike sejati bagi mereka yang mengidam-idamkan sebuah motor premium bike Jepang," tambah pria yang akrab disapa Okada San tersebut.

Kedua Kuda besi premium bike yang dijuluki *Two Brothers* ini, selain mampu melesat 150-170 kilometer per jam dan memiliki tangki bahan bakar berkapasitas irit sampai 19 liter. Tentunya duo bersaudara tersebut, tak luput dilengkapi juga dengan kerangka atau sasis yang menggunakan *twin spar perimeter* baru. Tak lain, menawarkan kenyamanan bagi para bikers yang berjiwa muda dan penghobi *adventure*.

Lebih lanjut Freddyanto Basuki selaku Marketing & Advertising Dept Head PT KMI menambahkan, meski berkapasitas mesin besar, ER-6n dan Ninja 650 masih nyaman digunakan untuk aktivitas sehari-hari. Itu karena menawarkan performa maksimal yang memiliki tenaga lembut di putaran bawah dan menengah, tetapi performa dahsyat di putaran atas.

Sejak awal kehadirannya di tanah air dan memulai debutnya pada 2008 silam dikelas Premium Bike dengan merilis Kawasaki Ninja 250R. Dengan integritasnya yang selalu mengedepankan performa dan kualitas, PT KMI alhasil sukses menancapkan citra sebagai merek andalan di pasar Premium Bike di Indonesia dan terus memperkuat citra tersebut dengan selalu memenuhi keinginan para penggemar sepeda motor.

Nah Mengenai harga resmi yang hendak dilego, Kawasaki ER-6n resmi dipasarkan dengan harga Rp. 102 juta (OTR Jabar), sedang Kawasaki Ninja 650 resmi dibanderol dengan harga Rp. 107 juta (OTR Jabar) berikut hadir dengan beberapa pilihan warna variatif, yang tentunya bisa menjadi option terbaik buat Bro Kawasaki Magzreaders...

## KAWASAKI GENUINE PARTS, OIL, ACCESSORIES



### 1. OLI 2T

Jenis : Lubricant Oil  
Aplikasi : All Varian Kawasaki 2 Tak  
Harga : Rp. 51.000,-

Kawasaki genuine oil (KGO) ini, hadir dengan bentuk kemasan yang lebih baru. Selain itu, Kawasaki Genuine Oil berbahan semi sintesis peruntukan motor tipe 2 tak ini, mengalami peningkatan volume isi yang awalnya 0,8 liter berubah naik menjadi 1 liter.

### 2. OLI 4T

Jenis : Lubricant Oil  
Aplikasi : All Varian Kawasaki 4 Tak  
Harga : Rp. 31.000,-

KGO peruntukan motor jenis 4 Tak ini, sama halnya dengan KGO 2 Tak mengalami perubahan kemasan juga. Dengan kandungan kekentalan 10W-410 SL MA, KGO 4T ini memang diakui mampu melindungi mesin dan mampu menyesuaikan stabilitas kondisi temperatur mesin.

### 3. OLI 4T ULTIMATE

Jenis : Lubricant Oil  
Aplikasi : All Varian Kawasaki 4 Tak  
Harga : Rp. 80.000,-

Dengan hadirnya beberapa lineup motor Kawasaki dikelas Sport Premium Bike berkapasitas CC besar. Tentunya tak luput KGO pun memasarkan Oli *ultimate* yang menyesuaikan kondisi engine motor, tak lain lebih memiliki kandungan kekentalan grade yang lebih tinggi.



### SPROCKET GEAR CHAIN KIT

Jenis : Kawasaki Genuine Parts  
Aplikasi : All Varian/Description Parts  
Harga : Chain Kit Kaze-RE1 Rp. 140.000,-  
Chain Kit ZX130 Rp. 150.000,-  
Chain Kit Blitz R Rp. 145.000,-  
Chain Kit AX (ATHLETE) Rp. 205.000,-  
Chain Kit KR (NINJA C) Rp. 243.000,-  
Chain Kit KLX150S Rp. 300.000,-

Bagi para pembaca yang berminat dengan Parts & Aksesoris di atas, bisa menghubungi:  
Part Department PT. CitraKarya Pranata  
Telp. 022-7303053 ext. 266



**SPESIFIKASI KSR 110** Type Mesin : 4 Langkah, SOHC, Jumlah & Isi Silinder : 1 Silinder, 111 cc, Kategori : Enduro - Offroad, Bore x Stroke (mm) : 53 mm x 50,6 mm, Perbandingan Kompresi : 9,5 : 1, Karburator : Keihin Bp18, Daya Maksimum : 6,3 / 8.000 KW / Rpm, Torsi Maksimum : 8,6 / 6.000 KW / Rpm, Tipe Transmisi : 4 Speed, Suspensi Depan : Teleskopik (Upside Down), Suspensi Belakang : Swing arm, Lebar x Berat x Tinggi : 1725 x 725 x 1020 mm, Kapasitas Tangki : 7,3 liter, Harga : Rp. 21.500.000,- (OTR Jabar)

tetap saja tenaga yang mampu dimuntahkannya pun lebih terasa powerfull dan bukan hanya dibidang BoyToys semata.

Konsep bentuk tampilannya yang bergenre motor mini, bergaya supersport bike nan unik. Kawasaki KSR memang sangat nyaman saat dipakai, berikut performa yang disemburkannya pun tak kalah dengan motor sekelas bebek maupun matik. Bahkan KSR pun diklaim mampu mengkonsumsi bahan bakar sangat irit, yakni dengan kapasitas tangki 7,3 liter mampu dibesut mencapai 55 kilometer per liternya.

**Tampilan**

Selain lincah bermanuver dan nyaman dipakai dijalanan berkontur off-road ringan, Produk yang mengadopsi suspensi depan upside down dan suspensi bagian belakang Monoshock ini, dibagian desain tampilan bentuk lampu depan dan belakangnya, jika ditilik nampak lebih terlihat sporty.

Selain dibagian panel instrumen speedometernya (takometer, lampu netral, sein, dan beam) yang memiliki kesan stylish. Mini supersport bike munggil yang hadir dengan penerapan sistem double rem cakram ini, jika dilihat secara keseluruhan tampilan memang lebih mudah plug Nplay, bisa diotak-atik dan dibongkar pasang sesuai selera.

Kuda besi yang dilengkapi dengan semi automatic 4-percepatan dengan model tuas persneling motor sport (diengkol ke atas kebalikan dari persnelingnya motor bebek), alih-alih resmi dipasarkan dan di banderol oleh pihak PT KMI dengan harga Rp. 21,5 juta (OTR Jabar). Nah buat Bro sekalian yang doyan dengan supersport unik berkonsep mini dan berbeda, buruan kunjungi Dealer Kawasaki Jabar terdekat!

**KAWASAKI KSR110  
GENRE MOTOR MINI TRAIL  
BERGAYA SUPERSPORT BIKE**

Untuk melengkapi line up unit entry motor yang dihadirkan Kawasaki. Kembali PT. Kawasaki Motor Indonesia (PT KMI), melakukan gebrakan produk unik teranyarnya yaitu Kawasaki KSR110. Tampil dengan konsep bergaya mini supermoto trendy yang munggil dan unik, tak lain unit motor ini pun dipadu dengan bentuk yang syarat akan kemudahan dalam mobilitas keseharian.

"Motor unik ini telah dirancang oleh desainer Kawasaki untuk kebutuhan mobilitas alat transportasi cepat dan lancar di jalan perkotaan hingga gang-gang sempit. Walaupun posturnya kecil, kenyamanannya telah teruji menyusuri jalanan luar kota maupun kontur permukaan tanah jenis off-road ringan, karena rangkanya memiliki jenis tube back bone dari pipa baja high-tensile," jelas Freddyanto Basuki selaku Marketing

& Advertising Dept Head PT KMI.

Kawasaki KSR ini hadir tak hanya peruntukan kalangan dewasa semata, melainkan disegmentasikan juga untuk kalangan remaja umur 17 tahun. Perpaduan desain tampilan dan engine nya pun lebih berkesan user friendly, yakni sangat mudah di custom dan dimodifikasi sesuai selera si pengendara, yang tak lain memang pas untuk segmentasi pasar yang diincarinya.

**Engine**

Dengan kapasitas bersih dapur pacu mencapai 110cc SOHC, 4tak, 2 klep berpendingin udara dengan kompresi 9.5:1 sejenis motor bebek, tentunya meski berpostur munggil,

HARGA MOTOR

**ATHLETE**

**BEBEK**

BERKAWASAKI  
KAPASITAS 123 CC  
HARGA 15.850.000  
DP 50% 3.200.000  
SUSUNANWARUNG  
11X 1.415.000  
23X 800.000  
33X 814.000  
LEASING 4000

BERKAWASAKI  
KAPASITAS 110 CC  
HARGA 13.700.000  
DP 50% 3.200.000  
SUSUNANWARUNG  
11X 1.320.000  
23X 800.000  
33X 824.000  
LEASING 4000

**EDGE R**

**NINJA 150 N**

**SPORT**

BERKAWASAKI  
KAPASITAS 150 CC  
HARGA 26.500.000  
DP 50% 4.000.000  
SUSUNANWARUNG  
11X 2.400.000  
23X 2.000.000  
33X 2.000.000  
LEASING 4000

**SPORT**

BERKAWASAKI  
KAPASITAS 100 CC  
HARGA 18.000.000  
DP 50% 3.600.000  
SUSUNANWARUNG  
11X 1.700.000  
23X 1.270.000  
33X 1.270.000  
LEASING 4000

**NINJA KRR 150**

**NINJA 250 R**

**SPORT**

BERKAWASAKI  
KAPASITAS 250 CC  
HARGA 48.000.000  
DP 50% 14.000.000  
SUSUNANWARUNG  
11X 3.070.000  
23X 2.200.000  
33X 2.270.000  
LEASING 4000

BERKAWASAKI  
KAPASITAS 600 CC  
HARGA 815.000.000  
DP 50%  
SUSUNANWARUNG  
11X  
23X  
33X  
LEASING

**NINJA ZX 6R**

KAWASAKI KSR110

# SENSASI MINI TRAIL UNIK YANG RESPONSIF



Dengan kehadirannya yang tampil unik dan berbeda. Unit entry genre Mini Supersport Bike lansiran Kawasaki yang beraura dua alam ini, jelas dianggap tak sesumbar layaknya julukan Big Boy Toys semata.

Dengan sensasi luar biasa *completely unique* yang ditawarkannya, kuda besi berkapasitas dapur pacu berkekuatan bersih 110cc ini pantas diacungi *two awesome thumbs up*. Bagaimana tidak? Saat ditilik dari keseluruhan tampilannya yang berpostur kecil, ternyata keseluruhan *frame* yang menyelimuti si munggil unik ini sangat kokoh. Yakni berjenis *tube back bone* dan terbuat dari bahan pipa baja *high-tensile*.

Saat si munggil diduduki sang rider\* (\*Baca: Benny "Boonk" Pria Manager Tim Kawasaki CKP Titan Speed), ternyata *Shock breaker upside down* depan berdiameter 30mm, berikut dipadu dengan *monoshock Unitrack* belakang yang mampu meredam *swing arm aluminium* tersebut, walhasil mampu meredam tekanan dengan sangat lembut dan begitu *comfortable* terasa.

Setelah posisi badan dirasa mantap, secara refleks kedua tangan langsung meraih stang, walhasil kenyamanan pun terasa seketika. Seiring mata menatap kedepan, tampilan desain panel *instrument* (*speedometer, takometer, lampu netral, sein, Beam*) pun nampak terlihat begitu simple dan *look sporty*.

Begitu *kick starter* diayunkan dengan sangat ringan, suara lembut di posisi *standby* pun jelas terdengar. Tuas gigi *diover*, ternyata engine satu silinder dengan posisi tidur layaknya bebek ini, memiliki tuas persneling bergaya motor sport (*diengkol* atau *dicungkil* ke atas kebalikan dari persnelingnya motor bebek).

Kuda besi *berpower* mencapai 8,5 hp di 8.000 rpm dan torsi mencapai 8,6 Nm di 6.000 rpm pun mulai dibesut sang rider. Posisi gigi pun mulai bergeser dari 1, 2 dan masuk ke gigi 3 dan seterusnya. Meski tarikan awalnya tak terlalu menghentak, namun nafasnya dirasa cukup panjang. Tarikan atas pun mulai terasa, meski bodinya kecil namun tenaga yang dimuntahkannya dirasa begitu responsif.

\*Saat digeber, kecepatan di gigi satunya saja mampu tembus 40 km/jam, Sedang *top speed*-nya

sendiri kurang lebih mencapai 100 km/jam. Bisa dibalang untuk kendaraan kecil, *power* cukup responsif, bukan mainan bocah *ihoh!*, tegas Benny Pria selaku rider KSR110 di riding impression kali ini.

*Handling* yang dirasakan pun lebih terasa lincah, *smooth*, sangat ringan dan tidak mudah lelah. Tentunya ditambah pula dengan adanya *ground clearance* tinggi dan *wheelbase* pendek mencapai 1,170mm, tak lain membuatnya mampu berbelok lincah sekilat. Bahkan saat manuver zigzag sekalipun, stabilitas kenyamanan tetap bisa diandalkan.

Dengan bobot bodi ringan yang hanya 95 kg. Tentunya traksi ban berukuran 100/90-12" yang mencium dan mencengkeram erat aspal, saat mencoba iseng bermain-main *freestyle wheelie* atau *stopie* pun, tetap lebih terasa mudah dan ringan.

Nah buat Bro readers yang ingin tampil unik dan beda, rasanya KSR110 pantas *bonger* di rekomendasi bagi kaum muda yang gandrung akan *ultimate stylish N Sporty*. Mau?? Buruan!



ER-6N	
<b>SPORT</b>	<b>SPORT</b>
WARRANTY: KAWASAKI	WARRANTY: KAWASAKI
REVEN: 650 CC	REVEN: 650 CC
KAPASITAS: 650 CC	KAPASITAS: 650 CC
HARGA: 192.000.000	HARGA: 192.000.000
DP 50%:	DP 50%:
11X:	11X:
23X:	23X:
36X:	36X:
LEASING:	LEASING:

SPORT	
WARRANTY: KAWASAKI	WARRANTY: KAWASAKI
REVEN: 650 CC	REVEN: 650 CC
KAPASITAS: 650 CC	KAPASITAS: 650 CC
HARGA: 187.000.000	HARGA: 187.000.000
DP 50%:	DP 50%:
11X:	11X:
23X:	23X:
36X:	36X:
LEASING:	LEASING:

**NINJA 650**

KSR 110	
<b>TRAIL</b>	<b>TRAIL</b>
WARRANTY: KAWASAKI	WARRANTY: KAWASAKI
REVEN: 110 CC	REVEN: 110 CC
KAPASITAS: 110 CC	KAPASITAS: 110 CC
HARGA: 21.500.000	HARGA: 21.500.000
DP 50%:	DP 50%:
11X:	11X:
23X:	23X:
36X:	36X:
LEASING:	LEASING:

TRAIL	
WARRANTY: KAWASAKI	WARRANTY: KAWASAKI
REVEN: 150 CC	REVEN: 150 CC
KAPASITAS: 150 CC	KAPASITAS: 150 CC
HARGA: 24.800.000	HARGA: 24.800.000
DP 50%:	DP 50%:
11X:	11X:
23X:	23X:
36X:	36X:
LEASING:	LEASING:

**D-TRACKER 150**

KLX 150	
<b>TRAIL</b>	<b>TRAIL</b>
WARRANTY: KAWASAKI	WARRANTY: KAWASAKI
REVEN: 150 CC	REVEN: 150 CC
KAPASITAS: 150 CC	KAPASITAS: 150 CC
HARGA: 22.800.000	HARGA: 22.800.000
DP 50%:	DP 50%:
11X:	11X:
23X:	23X:
36X:	36X:
LEASING:	LEASING:

TRAIL	
WARRANTY: KAWASAKI	WARRANTY: KAWASAKI
REVEN: 250 CC	REVEN: 250 CC
KAPASITAS: 250 CC	KAPASITAS: 250 CC
HARGA: 18.000.000	HARGA: 18.000.000
DP 50%:	DP 50%:
11X:	11X:
23X:	23X:
36X:	36X:
LEASING:	LEASING:

**KLX 250**

## MODIFIKASI



### DATA MODIFIKASI

**Kampas Kopling** : Kx85, **Swing Arm** : SMD Racing Product, **Stang** : Baros Racing, **Ban Depan** : Bridgestone 80/100-21", **Ban Belakang** : Kenda 100/100-18", **Gear** : DID, **Engine Guard** : Gordon Skid Plat, **Frame Guard** : Gordon, **Tutup Tangki** : SSR, **Fork Guard** : Gordon, **Velg Depan** : 21" Expedition, **Velg Belakang** : 18" Expedition, **Knalpot** : Custom by Ufe, **Decals** : by Anywear, **Suspensi Depan** : Y285, **Suspensi Belakang** : Gordon



Sani yang Modifikator

banyak bongkar pasang kuda besi, semakin sering juga si kuda besi jadi bulan-bulanan. Alhasil kreasi yang tercipta, menjadi prestise mumpuni bagi si penghobi oprek Kuda besi.

Namun, beda bagi sang pemilik kuda besi yang diberi julukan Anywear ini. Menurutnya, oprek bongkar pasang yang dirinya lakukan, hanyalah oprek settingan engine dan bongkar pasang parts serta aksesoris yang lebih ditujukan untuk daily use saja.

Berbasis pengempur track lumpur yang hampir tiap minggu ia lakukan, Sani jelas mengagumi berat olahraga tersebut. Ikhwal, mengenai rombakan Kawasaki KLX150 milik dirinya. Berawal dari beberapa kekurangan yang dirasakan saat melibas setiap track lumpur yang dihadapinya.

"Dibagian rumah kopling saya bor menjadi 2 mil, kopling kampas saya pasang dari bawaannya KX85.

**E**uphoria olahraga garuk tanah memang sudah banyak digeluti oleh setiap penghobinya. Olahraga garuk tanah jika ditilik memang identik dengan speed, stamina, akurasi, dan pengalaman. Semakin sering jam terbangnya, semakin mantap pula speed, stamina, akurasi dan pengalamannya.

Sama halnya, hobi bongkar pasang parts dan aksesoris. Semakin

## KAWASAKI KLX150 (2009) "ANYWEAR" TRACK LUMPUR SIAP TRACK BUMPY MANTAP

Ubahan itu sebenarnya dilakukan karena seringnya beberapa motor untuk adventure, banyak memiliki kasus oli gak nyemprot secara stabil, ungkap pria salah satu anggota KOC dan TRABAS tersebut.

Ditilik pada bagian kaki-kaki, Sani resmi mengadopsi swing arm Custom bawaan SMD Racing Product yang dirasa dirinya sudah sangat mumpuni saat berada di area adventure. Ban depan pun dipasang Bridgestone 80/100-21" dan ban belakang berlabel Kenda 100/100-18".

Ubahan ban tersebut guna mensupport ground clearance supaya lebih tinggi, alih-alih selain handling yang dirasakan lebih nyaman. Saat melewati track bebatuan pun kondisi badan tidak terlalu cape, bahkan traksi yang dihasilkannya pun jauh lebih mampu mencengkeram track dengan kuat.

Nah bagian shock depan dilengkapi dengan pencaplokan Fork Extended. Hal itu Sani lakukan, guna menyesuaikan kestabilan regangan pada shock. Imbasnya, kinerja redaman piranti pegas tersebut dirasa comfort dan tidak terlalu keras.

"Rombakan dibagian mesin tidak saya ubah, karena khusus peruntukan adventure kondisi engine standar pun sudah dirasa cukup. Bahkan jika bicara endurance, Mesin standar itu lebih kuat, stabil dan mumpuni", cetus pria yang berprinsip menghargai alam dan menikmati alam itu.

Pria yang sudah sering menelanjangi alam dan ber-adventure hampir dua setengah tahun ini mengakui. Meski kondisi mesin standar, tak serta merta si Anywear dibiarkan begitu saja. Mencaplok Rantai berlabel DID, gear belakang resmi ia ubah di ukuran 52" dan depan berukuran 13". Hasilnya, torsi di bagian rpm putaran bawah pun lebih terasa naik dan powerful.

"Peruntukan daily use, Anywear lebih simpel dan nyaman di track manapun juga. Track lumpur siap, track Bumpy mantap", pungkas Sani.



Garang dengan Kenda 100/100-18"



**KX 65**

**TRAIL**

NETERANGAN: 80 CC  
 BENCOR: KAWASAKI  
 KAPASITAS: 80 CC  
 HARGA: Rp. 27.000.000  
 DP 50%  
 UNDIKURAN:  
 11R  
 23R  
 33R  
 LEASING

**TRAIL**

NETERANGAN: 85 CC  
 BENCOR: KAWASAKI  
 HARGA: Rp. 41.000.000  
 DP 50%  
 UNDIKURAN:  
 11R  
 23R  
 33R  
 LEASING

**KX 85**

**KX 250**

**TRAIL**

NETERANGAN: 250 CC  
 BENCOR: KAWASAKI  
 HARGA: Rp. 61.000.000  
 DP 50%  
 UNDIKURAN:  
 11R  
 23R  
 33R  
 LEASING

**TRAIL**

NETERANGAN: 300 CC  
 BENCOR: KAWASAKI  
 HARGA: Rp. 80.000.000  
 DP 50%  
 UNDIKURAN:  
 11R  
 23R  
 33R  
 LEASING

**D-TRACKER X**

**RALAT HARGA 100RS EDISI 2 HAL 05**  
 Harga yang tertera seharusnya Rp. 47.000.000,- Tanpa DP dan Angsuran Untuk itu kami mohon maaf atas kesalahan penulisan yang terjadi. Redaksi.

Daftar harga disusun berdasarkan data yang diterima hingga awal Januari 2012 dari dealer motor di kota Bandung. Dan harga angsuran bersifat tidak mengikat atau dapat berubah sewaktu-waktu tanpa pemberitahuan terlebih dulu. Uang muka belum termasuk diskon dealer.

# BEBEK MOFED KAWASAKI TAMPIL LEBIH SPORTY DAN KOMPETITIF



Display bebek MOFED Kawasaki Athlete

**B**andung (18/01) – Menyikapi tahun 2012 dalam hal peningkatan target dan raihian *point* angka penjualan. Seluruh *lineup* unit produk yang dipasarkan oleh Pabrikasi, jelas menjadi *business plan* PT CitraKarya Pranata (PT CKP), yang sudah dianalisa serta direncanakan secara terfokus dan menyeluruh.

Saat ditemui, Rohaeti selaku Koordinator Cabang dealer PT CKP mengungkapkan. Awal bulan di

tahun 2012, Selain mengatur strategi promo penjualan pada seluruh motor yang dipasarkan Kawasaki, pihaknya pun menekankan sedang gencar-gencarnya memproyeksikan penjualan unit pada produk dikelas bebek Mofed, yakni produk Athlete, Edge R, dan Edge VR.

"Bicara program dan paket promo penjualan, pada dasarnya itu memang sudah berjalan. Dengan program yang menawarkan DP murah, serta berbagai keunggulan

lainnya. Tentunya, kita akui telah direpson sangat baik oleh konsumen, itu terbukti pada program Triple Bonus Kawasaki yang booming di bulan Mei, Juni, sampai diperpanjang pada bulan Juli 2011 lalu, bahkan sempat *indent* dan tidak *tercover*", Ungkap Eti Sapaan akrabnya.

Mengenai rencana di 2012 ini pihaknya memang sedang meramu program promo yang pas, yang lebih mampu menyesuaikan dan mengapresiasi kemampuan pangsa pasar di kelas Bebek Mofed. Sehingga program tersebut mampu bersinergi secara akurat dan tepat dalam

menjangkau kemampuan pasar di kelas tersebut.

"Untuk produk Athlete sendiri DP memang masih diatas 1 juta an, namun cicilan lebih murah dan kompetitif dibanding

kompetitor sekelasnya. Sedangkan Edge R, DP sebesar 700 ribu, dengan cicilan 500 an memang sudah berjalan pada awal Januari 2012 lalu", tegasnya.

Dengan hadirnya desain baru pada striping Edge, berikut harga dan cicilan baru yang lebih kompetitif. Produk ini jelas menawarkan keunggulan performa unit yang lebih responsif dan bertenaga. Dibagian bentuk tampilan pun Edge jelas lebih sporty, seperti nampak pada Edge hijau REXTOR yang banyak digemari dan warna barunya hitam merah yang dinamis.



Kawasaki Edge hijau REXTOR yang banyak digemari konsumen

**CONGRATULATION...!**  
**KAWASAKI CKP - TITAN SPEED RACING TEAM**  
 ATAS DIRAIHNYA  
**JUARA UMUM KEJURDA ROAD RACE JABAR 2011**

**Kawasaki**  
 PT. CITRAKARYA PRANATA  
 Main Dealer Kawasaki Jawa Barat

**EDGE**  
 BUKIT SANG BERANI

**terbukti kehebatannya...**



Lay out ruang isplay yang menarik

## DEALER SENTOSA MOTOR MAKSIMALKAN PELAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN



Peresmian Dealer Sentosa Motor

**B**erbicara mengenai penjualan unit produk, tentunya jelas diikuti dengan bentuk pelayanan dan kepuasan secara maksimal kepada setiap konsumen yang telah membelinya. *Imbasnya*, kepercayaan pun menjadi modal utama yang berkaitan dalam mensinergikan proyeksi peningkatan profitabilitas dealer di masa mendatang.

Bentuk pelayanan secara memuaskan kepada konsumen, tak luput menjadi *main goal* tersendiri bagi dealer Sentosa Motor yang beralamat di Jl. Jend. Sudirman 148 No. Telp 0264-231888 Purwakarta dan Jl. Tuparev 418 A No. Telp 0267-9154158 Karawang, untuk terus meningkatkan progresifitas dalam

hal *aftersales*.

Ikhwil lahirnya dealer Sentosa Motor memang merujuk pada awal tahun 2005, dimana motor Kawasaki belum beredar banyak secara signifikan di daerah-daerah, dibanding kompetitor motor Pabrik Jepang lainnya.

"Pada saat itu memang penjualan motor di daerah-daerah sedang naik, terutama pada motor pabrik Jepang lainnya, sedangkan secara signifikan Kawasaki masih belum begitu terasa. Bahkan dealer yang ada pun selalu berpindah tempat dan tidak bertahan lama." imbuh Sena Nelsen Ruslie selaku Owner Sentosa Motor.

Kenyataan itu pun jelas dijadikan sebagai peluang terbaik, untuk

membuat dealer sekaligus memasarkan produk Kawasaki. Seiring waktu berjalan, akhirnya dengan seluruh kemampuan dalam menawarkan keunggulan produk serta memberikan pelayanan yang memuaskan kepada setiap konsumen. Alhasil, dealer ini pun telah memiliki cabang dealer 35 di Karawang, Cianjur dan outlet di Cikampek serta Rengasdengklok.

Menanggapi soal *Aftersales* kepada setiap pelanggannya, Sentosa Motor memang jelas mengutamakan hal pelayanan dan kepuasan secara maksimal. Itu terbukti pada kecepatan dalam

menanggapi proses jual beli terhadap konsumennya dengan menerapkan sistem kerja cepat, akurat dan tepat.

"Pelayanan dan kepuasan konsumen tentunya kami jaga dan kami upayakan semaksimal mungkin, misalkan dengan adanya *complain* dari konsumen untuk hal unit, *spareparts* dan surat-surat pun kami tanggani secara cepat", tambah Sena.

Menyoal usaha dalam menumbuhkan kepercayaan terhadap konsumen pun, dealer Sentosa Motor terus berupaya untuk melengkapi ketersediaan *spareparts* baik itu piranti *Fast Moving* maupun *Slow Moving* yang ada di dealernya.

Untuk fasilitas sendiri, dealer Sentosa Motor tetap mengutamakan kenyamanan bagi setiap konsumen yang mengunjunginya, yakni dengan menampilkan *layout* ruang *display* motor yang menarik, ruang tunggu *service* yang nyaman, serta *area service* yang selalu bersih dan rapih saat dilihat.

Dealer yang selalu buka tiap hari Senin - Sabtu, mulai pukul 08.00 pagi sampai 17.00 sore ini, memang selalu memaksimalkan pelayanan dan kepuasan konsumennya. Oleh karenanya bagi Anda yang berada di daerah Karawang, Cianjur, Cikampek dan Purwakarta, tertarik untuk membeli motor Kawasaki. Anda tinggal kunjungi saja dealer yang beralamat di atas tersebut...!!



Upaya Dealer Sentosa Motor dalam melengkapi ketersediaan *spareparts*





Dealer Jaya Abadi Motor saat pertama diresmikan

Yuyuh Gunawan selaku Owner Dealer Jaya Abadi Motor

## DEALER JAYA ABADI MOTOR BERAWAL DARI BOOTH PAMERAN



Ruang display motor yang tertata rapi

Jika dicermati pada dealer Abadi Jaya Motor yang berada di bilangan Jalan Ir. H. Djuanda 46 Cianjur No. Telp 0263-268121, sekelas dealer tersebut umumnya memang nampak tidak berbeda dengan dealer lainnya, namun sebenarnya ada cerita menarik mengenai ikhwal lahir dan terbentuknya dealer tersebut.

Meski sebelumnya Jaya Abadi Motor sudah lahir pada tahun 1995 sebagai salah satu showroom mobil di kota Cianjur. Ternyata di pertengahan 16 Desember 2008 lalu, sekaligus dimana tahun tersebut sudah diluncurkan dan dipasarkannya motor Kawasaki Ninja

250R. Alhasil, tahun tersebut menjadi cikal bakal lahirnya dealer Kawasaki Jaya Abadi Motor.

"Ditahun itu kami sempat dititipkan unit motor Kawasaki oleh rekan saya Nelsen (pemilik dealer Sentosa Motor) untuk dipasarkan di daerah Cianjur dan sekitarnya. Karena keterbatasan tempat, kami pun hanya memajang dan memamerkan display-nya dengan menggunakan tenda pameran di depan showroom mobil," kenang Yuyuh Gunawan selaku Owner dealer Jaya Abadi Motor.

Disaat pagi hari, showroom dan booth display Motor Kawasaki sudah dibuka dan dipajang, alih-alih

masyarakat yang melihatnya pun dirasakan begitu sangat antusias melihat produk-produk Kawasaki. Bahkan sampai terjadi penjualan unit motor tipe Ninja 250R.

Dengan begitu, Yuyuh pun menekankan bahwa ini adalah satu awal yang sangat baik. Baru pertama buka, ternyata mampu mendapatkan respon yang sangat baik. Apalagi ditambah juga dengan seiringnya waktu, dimana Kawasaki banyak meluncurkan produk-produk yang inovatif, powerfull, berikut berjenis sport. Tentunya, dengan kehadirannya ini jelas memantapkan dirinya untuk membangun dealer Kawasaki secara resmi.

"Dengan membangun dealer 35 Kawasaki bernama dealer Jaya Abadi Motor di daerah Cianjur, tentunya akan menjadi kepercayaan dan

keyakinan bagi seluruh konsumen bahwa kami memang serius menjual produk Kawasaki, berikut mengedepankan bentuk *after sales* dibagian service-nya", tambah Yuyuh.

Fasilitas pun jelas dimaksimalkan secara baik oleh dealer yang buka setiap hari Senin - Sabtu, mulai pukul 08.00 sampai dari 17.00 sore ini, dengan menampilkan ruang display motor yang tertata rapi, ruang tunggu service yang nyaman, serta area bengkel yang selalu dijaga rapih kebersihannya. Dengan begitu, kenyamanan dan kepuasan bagi pelanggan pun jelas dirasakan secara maksimal.

Bicara pelayanan dalam proses jual beli maupun *complain* dari konsumen. Tentunya dealer Jaya Abadi Motor ini, tetap menekankan penanganan masalah secara cepat,

serta terus berupaya untuk melakukan pelayanan secara maksimal kepada konsumennya, sehingga *after sales* yang dirasakan pun semakin mantap dirasakan.



Ruang tunggu yang rapi di dealer Jaya Abadi Motor

# NEW FRESH PRODUCT THE TWO BROTHERS ER-6n & NINJA 650

**J**AKARTA - Setelah sebelumnya resmi meluncurkan serangkaian line up motor di kelas Premium Bike. PT Kawasaki Motor Indonesia (KMI), jelas semakin memantapkan diri selaku pabrikan kelas motorsport di ranah otomotif nasional, dengan kembali meluncurkan duo varian terbarunya Two Brothers bergaran ER-6n dan Ninja 650, pada (25/11) lalu di acara Fun To Ride Press Conference.

Mitsuhiro Okada selaku Director of Marketing PT KMI mengatakan, bahwa peluncuran dua varian Premium Bike ini, sebagai bentuk komitmen Kawasaki dengan menghadirkan terobosan terbaru bagi industri otomotif roda dua dalam memenuhi kepuasan para pecinta motorsport di Indonesia.

Premium Bike ini mengusung mesin berkapasitas 650 cc- dua *cylinder*, dan mengadopsi konsep motor *touring*. Duo bersaudara ini diciptakan memang untuk memberikan kenyamanan bagi para bikers yang

berjiwa muda dan menyukai *adventure*.

Secara sekilas kedua motor Premium Bike ini, memiliki perbedaan yang mencolok terlihat dari tampilannya. ER-6n lebih beraura *Street Fighter* menganut konsep *naked bike*, sedangkan Ninja 650 lebih menerapkan *full fairing*. Kedua motor ini memiliki kekuatan dapur pacu di volume 649 cc, berkonfigurasi *parallel twin*, mengusung sistem noken as DOHC (*double over head camshaft*), yang disertai 8 buah katup per silinder.

"Peningkatan kinerja mesin yang lebih besar, berbasis *body* yang lebih ramping dan menggunakan jok baru yang nyaman membuat kedua motor ini lebih bergaya dan selalu *Fun To Ride*," Ungkap Okada yang akrab disapa Okada San tersebut.

Totalitas Desain dan Konsep yang ditawarkan dari unit entry terobosan baru ini, bisa mampu menggebrak pasar Nasional secara signifikan.

Dengan menampilkan performa yang agresif, berikut evolusi dari motor sport tampilan terbaru yang lebih eksklusif. Sudah jelas motor Premium Bike ini, memang menawarkan sesuatu yang lebih berbeda dan bergaya.



## ER-6n

Kuda besi ini bisa dikatakan evolusi terbaru dari Kawasaki. Dengan menawarkan Konsep "Fun, Style, Easy". Peningkatan performa mesin memang mampu membuat kinerja ER-6n terasa lebih Fun. Penampilannya yang agresif membuat motor ini terlihat menawarkan Style. Easy lebih menawarkan pada bentuk tampilan *body* yang lebih ramping, berikut dipadu dengan jok yang nyaman serta lebih mudah dikendarai bagi para Bikers yang berjiwa muda dan menyukai *adventure*.

Evolusi dari ER-6n ini tak lain lebih menampilkan *new bodywork* lebih tajam yang dilengkapi dengan *double pipe perimeter-style frame* baru, berikut tampilan karakter *offset laydown rear suspension*, yang secara sukses mampu menghasilkan totalitas tampilan motor beraura *Street Fighter* yang sangat agresif.





## Ninja 650

Improving kapasitas engine yang diusungnya ini secara sempurna mampu membuat kuda besi Premium Bike ini lebih terasa Fun. Dengan bentuk balutan frame yang lebih ramping dan aerodinamis. Ninja tipe ini, jelas secara total mampu menampilkan sosok yang lebih stylish dan agresif.

Dengan menampilkan bentuk *wind tunnel body lines*, serta dilengkapi *wind screen* baru. Ninja 650 begitu sangat jelas menawarkan performa maksimal yang memiliki tenaga lembut baik diputaran bawah maupun putaran tengah.

Keseriusan Kawasaki sebagai pabrikan Jepang dalam menggempur pasar Premium Bike ini, jelas terlihat dan tak tanggung-tanggung dalam menelurkan serta melengkapi keseluruhan *line up* motornya yang berkapasitas CC besar tersebut. Ini diawali sebagai pabrikan motor pertama kali yang meluncurkan W1 650 pada tahun 1966, dengan kapasitas mesin 647cc, 4 tak 2 silinder paralel berpendingin udara dan power maksimum yang mampu dimuntahkannya 47 dk pada 6500RPM.

Sejak awal kehadirannya di ranah otomotif Indonesia, berikut mengedepankan performa dan kualitas, KMI pun sukses menancapkan *image* sebagai merek andalan di pasar Premium Bike di Indonesia, dan terus memperkuat *imogenya* dengan menelurkan terobosan baru yang berujung pada pemenuhan keinginan para penggemar sepeda motor.

KMI bisa dikatakan pelopor dalam ajang persaingan pasar jenis sepeda motor Premium Bike, ini terbukti dari kehadiran Ninja 250R pada

2008 lalu, dan belum lama dipertengahan 2011 lalu dengan meluncurkan ZX600cc ke pasaran, yang imbasnya menjadi idola pecinta motor Premium Bike di Indonesia.

"Di tengah gempuran Produsen sepeda motor yang membanjiri pasar dengan produk-produk sepeda motor jenis bebek dan skuter matik. Pangsa pasar sepeda motor jenis sport terus menggellat, di situ merupakan andalan kami", tegas Freddyanto Basuki selaku Marketing & Advertising Dept Head PT KMI.

Selain Premium Bike, KMI pun mampu mengkombinasikan jenis Sport dengan jenis Supersport Bike Trail-nya dengan memproduksi beberapa varian seperti KSR, Trail 110cc, D-Tracker 150 cc dan 250 cc, Trail 150 cc dan Trail 250 cc.

"Kami berkomitmen untuk menjadi *leader* di kelas Premium Bike di Indonesia, tidak tanggung-tanggung dengan menggebrak pasar sepeda motor Nasional melalui varian-varian motor andalan kami yang bertipe Trail dan Supersport", pungkaskan Okada San,

*Be Stylish and Fun, so let's get speed...*

# Tim Mekanik Kawasaki CKP Titan Speed MENDULANG SUKSES EDGE DI MUSIM PERTAMA



Tim Mekanik Kawasaki CKP Titan Speed saat berfoto bersama

**M**eski bisa dikatakan sebagai tim balap termuda dengan debutnya, di ajang balap Kejuaraan Daerah (Kejurda) 2011 lalu. Tim bernama lengkap Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team ini, dengan bangga mampu memboyong dan membawa brand Pabrikan berlogo Hijau di kancah balap Kejurda sebagai juara pertama yang meraih tropi dan titel kebanggaan diajang adu balap daerah.

Proyeksi itu memang belum dikatakan sebagai target utama. Tapi berkat keseriusan dan full research yang dihandle secara apik serta profesional oleh setiap orang yang terlibat, *walhasil* menjadikan kemenangan berpihak kepada tim tersebut. Apalagi kalau target utama yah!!

Keberhasilannya pun jelas dimotori oleh riset dan korekannya mesin tim mekanik CKP Titan Speed. Bagaimana tidak? Hanya dengan riset sekilas selama satu bulan penuh, lima seri Kejurda pun sukses dilahap secara total dengan meraih poin tertinggi dan resmi menjadi jawara daerah.

Saat menengok dapur tim mekanik, keberhasilan tersebut jelas diutarakan secara detail oleh Iman Santoso selaku Manager Mekanik tim

Kawasaki CKP Titan Speed.

"Awalnya dengan riset yang memakan waktu hanya satu bulan, jelas dirasakan kami agak berat. Tapi dengan keseriusan dan ketepatan riset secara berulang dalam memaksimalkan tenaga mesin yang diusung Kawasaki Edge disetiap ajang balapan berlangsung. Hasil secara optimal pun terus kami riset dan bisa kami dapatkan", pungkasnya.

Jika ditilik lebih detail, karakter mesin bebek Kawasaki Edge memang sangat berbeda dengan motor merek lainnya. Karakter mesin bebek Kawasaki Edge diputaran tenaga bawahnya, belum begitu terasa optimal jika dibawa di arena balap. Namun jika bicara track panjang dan rute jauh, sudah sangat jelas dan sangat setuju, jika Kawasaki Edge memang pantas dijuluki motor bebek bertenaga sport.

"Dengan merubah mulai dari bearing, piston dan seluruh bagian didalam silinder head mesin, serta mengubah camshaft di setiap rute balap yang memiliki karakter berbeda. Tentunya riset untuk terus meningkatkan tenaga di putaran bawah pun bisa kami hasilkan secara maksimal" tambah Iman.

Memang karakter mesin bebek Kawasaki Edge memiliki pin stroke

yang lebih pendek dibanding motor lainnya. Tapi jika Bro Kawasaki Readers *doyan ngebut* dan memperhatikan. Satu ubahan ini pun jelas mampu bikin si Edge milik Bro ngacir ninggalin yang lain.

Nah bicara progres ke depan, Tim Kawasaki CKP Titan Speed rencananya ditahun 2012 akan mengikuti tiga ajang olahraga balap bergengsi. Yakni, mengikuti Kejurda sebanyak 5 seri penuh dikelas MP1 dan MP2, kemudian ajang Kejurnas 2 seri dikelas MP1 dan MP2, serta ajang balap paling bergengsi Indospeed Race Series (IRS) sebanyak 5 seri di kelas MP1 dan MP2, tak lain tentunya akan dimotori oleh Iman Santoso selaku Manager Mekanik, bersama sang arsitek balap Benny "Boonk" Pria selaku Manager Tim, serta Sang Joki Andalan asal Tasikmalaya Irvan



Iman dan Benny, joki tim, saat mengkompakan tim secara lebih solid

Chupenk.

Menyoal strategi dan targetan di 2012 Iman pun berseru, bahwa diajang Kejurda ia dan tim serta crew mekaniknya, tetap akan mempertahankan tropi jawara. Tak lain, dengan terus melakukan riset secara menyeluruh di setiap ajang. Berikut juga dengan mengedepankan kekompakan tim yang lebih solid lagi.

"Dengan bertambahnya ajang kejuaraan balap yang kami ikuti, jelas bertambah pula pekerjaan rumah yang harus terus kami maksimalkan. Berikut riset mendalam mengenai timing setingan camshaft yang tepat, serta ubahan setingan diseluruh bagian silinder head mesin, tutup Iman.

Hal itu jelas harus dipadukan juga dengan memaksimalkan lagi skill si pembalap, sebab tiap karakter track balap di Daerah maupun di ajang balap Nasional, satu sama lain memang memiliki karakter dan setingan mesin yang sangat berbeda pula. Oleh karenanya, PR tersebut jelas menjadi track record tersendiri dalam mendulang sukses kembali tropi kemenangan diajang balap berikutnya. Noh buat Tim Mekanik selamat meriset dan meraih hasil maksimal. Bravo untuk Tim Kawasaki CKP Titan Speed.



Irvan Chupenk saat berlaga di seri penutup kejurda 2011 sekaligus memboyong tropi kemenangan

# KAWASAKI CKP RACING TEAM

## RAIH JUARA UMUM KEJURDA JABAR ROAD RACE 2011



Selebrasi Ivan Chupenk Saat mengangkat bendera kemenangan sekaligus menjadi Juara Kejurda 2011



Gass pooll... Ivan Chupenk saat berada di urutan pertama



Persaingan ketat Ivan Chupenk demi mewujudkan kemenangan



Rebagan Ivan Chupenk saat mengharumkan nama besar tim Kawasaki CKP

Lebaran akhir tahun 2011, jelas menjadi suatu catatan prestasi membanggakan yang ditorehkan oleh Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team. Bagaimana tidak, kesuksesan dibuktikan oleh tim tersebut pada 10-11/12 lalu, di sirkuit Bukit Peusar, Tasikmalaya. Tak lain, dengan mengantongi juara umum Kejuaraan Daerah (Kejurda) Road Race Jawa Barat (Jabar) 2011, sekaligus merupakan ajang balapan tertinggi di daerah Jabar.

Gelar Juara umum ini dikukuhkan pada final round di Seri terakhir Kejurda 2011, oleh pembalap andalan Ivan Chupenk yang telah mampu merebut poin penuh dengan meraih juara 1 dikelas bergengsi MP1 dan MP2.

Keberhasilan itu pun diperoleh dari dominasi Ivan selaku pembalap Kawasaki CKP yang mampu menorehkan poin tinggi, di setiap seri yang telah dilaluinya selama lima seri berturut-turut. Serta tak lain dibuktikan juga oleh performa dan kehandalan motor Kawasaki Edge, yang memang lebih unggul dibanding para pesaingnya.

Ajang adu balap Kejurda 2011 yang digelar sebanyak lima seri di beberapa kota di Jabar tersebut, memang banyak diikuti oleh para pembalap kenamaan papan atas dan pembalap

Nasional. Sebut saja Asep "Kancil" Maulana, tak lain merupakan Juara Nasional Kejuaraan Motoprix 2011 ikut bersaing di wilayah Jabar, serta diikuti juga oleh para pembalap Nasional lainnya seperti Taufik SP, Adi Bontot, Bayu Adhitya, Rifky DA, Adi Adhitya, serta Marsholandi yang tahun depan akan mencoba panasnya atmosfer persaingan di Indoprix.

Sukses tersebut jelas akan menjadi barometer pengukuhan kekuatan tim balap Kawasaki CKP Racing Team dimasa mendatang, dimana tahun ini CKP telah bekerjasama dengan Titan Speed dalam melakukan riset menyeluruh terhadap motor Kawasaki Edge.

"Ini merupakan suatu tantangan bagi saya, untuk bisa menjadikan Kawasaki Edge sebagai motor tercepat di event Kejurda Road Race", tegas Iman Santoso selaku Manager Mekanik Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team. Meski tak dipungkiri, bahwa hal itu telah dibuktikan dengan kesuksesan timnya dalam meraih supremasi tertinggi di ajang balapan motor tersebut.

Reaksi yang sama pun dilontarkan oleh Diki Nugraha dan Toto Susilo, selaku penanggung jawab tim Kawasaki CKP. Bahwa event Road Race tersebut, merupakan salah satu bentuk strategi

promosi dari Kawasaki khususnya CKP selaku Main Dealer Jabar, dimana performa kehandalan Kawasaki Edge memang bisa dibuktikan di dunia balapan motor tanah air.

Selain itu Diki dan toto pun berharap, bahwa momen terbaik ini bisa dijadikan sebagai sarana pendukung promosi untuk terciptanya brand image dan brand awareness Kawasaki, yang imbasnya akan berpengaruh positif terhadap penjualan dari unit motor Kawasaki Edge. Well, Congratulation for Kawasaki CKP Racing Team... BRAVO KAWASAKI...! KAWASAKI - BAGIAN HIDUPKU...!

## KAMPANYE SAFETY TOURING CN250

Untuk kesekian kalinya, kembali komunitas pengendara motor Kawasaki Ninja 250 yakni Club Ninja 250 (CN250), sukses menggelar kegiatan Safety Touring pada 03-04/12 lalu, bertempat di Bandung menuju Pelabuhan Ratu, Sukabumi.

"Kegiatan ini merupakan salah satu cara kampanye kami terhadap para anggota maupun orang luar, untuk tahu persis mengenai bermacam kode diperjalanan touring. Dimana lebih



Meneruskan kembali perjalanan safety touring menuju Pelabuhan Ratu



Kebersamaan CN250 saat mengkampanyekan safety touring

dimaksudkan untuk belajar di saat touring diperjalanan, sehingga tingkat kecelakaan pun lebih diminimalisir", ungkap Yan Gumilar selaku Wakil Ketua CN250.

Kegiatan tersebut kurang lebih diikuti oleh 18 anggota komunitas CN250 dan beberapa orang dari pihak luar anggota. Selain kegiatan ini disebut sebagai kegiatan pertama dalam mengkampanyekan safety touring klub, ternyata kegiatan ini pun digelar dalam rangka meraih anggota baru yang masuk ke dalam klub CN250.

"Sambil menyelim minum air, selain lebih mengkampanyekan pembelajaran safety touring

kepada anggota, di beberapa daerah yang kami lewat tak luput kami beritahukan juga eksistensi komunitas kami, dimana dalam rangka menjaring anggota baru yang masuk ke klub kami, serta silaturahmi juga ke beberapa anggota CN250 chapter lain", mantap Yan.

Diakui, memang terhitung awal tahun 2012 sekarang ini, penambahan anggota Klub CN250 kurang lebih mengalami peningkatan sebanyak 30% anggota baru. Selain itu jumlah anggota baru ini pun, rencananya akan dilantik pada Februari 2012 mendatang. Mau Gabung?!

## JAMBORE TRAIL ADVENTURE BANJAR



Yang foto bersama saat acara berlangsung

Kembali PT. Citrakarya Pranata (PT.CKP) selaku Main Dealer Jabar dan PRATAMA Motor Dealer Resmi Kawasaki Tasikmalaya dan Banjar, bekerja sama dengan Ikatan Motor Banjar (IMB), pada Minggu 04/12 lalu, bertempat di Banjar Petroman. Telah menggelar event bertajuk Jambore Trail Adventure 3.

Kegiatan dihadiri oleh lebih dari 1.600 peserta yang berasal dari berbagai komunitas penggemar motor trail di daerah Jawa Barat dan Jawa Tengah. Antusias pun begitu dirasakan mengembara bagi seluruh peserta, hal itu dikarenakan kegiatan dan jalur yang direncanakan oleh pihak penyelenggara, dikemas dan dikombinasikan dengan unsur fun,

offroad, dan semi ekstrim.

Seluruh peserta pun tak ketinggalan dihibur dengan suguhan menarik di setiap booth Kawasaki. Mulai dari sesi foto bersama, serta undian Doorprize yang telah disediakan dengan berbagai hadiah menarik. Tak luput, layanan Service Gratis seperti oli gratis, berikut filter oli khusus pemakai Kawasaki pun banyak direspon positif oleh

beberapa peserta yang menggunakan Kawasaki.

Selain Kawasaki menampilkan beberapa unit motor berikut display unit special dari Kawasaki Special Engine KX85 yang mampu menyedot perhatian para pengunjung, di event ini pun pihak penyelenggara telah menyiapkan Grand Prize berupa 5 unit KLX150 untuk para pemenang peserta Jambore Trail Adventure 3.

Untuk anda Kawasaki Mania, sekaligus penggemar olahraga adventure dan offroad, nantikan event selanjutnya di kota anda. Tentunya, Kawasaki akan selalu memberi kejutan dan layanan berkelas untuk para Kawasaki Mania..check it out.



## TRAINING BASIC DAN ADVANCE MEKANIK WUJUD STANDARISASI ATPM KAWASAKI

Dengan harapan mewujudkan standarisasi seluruh mekanik Kawasaki di area Jawa Barat (Jabar), yang secara skill dikatakan setara. Kembali, kegiatan reguler tahunan Training Basic dan Advance, telah dilakukan oleh Service Dept. Main Dealer Kawasaki PT CitraKarya Pranata (PT CKP), pada 18-20/10 dan 06-08/12 lalu, bertempat di gedung PT CKP jalan Soekarno Hatta 727 Bandung.

"Dengan adanya kegiatan ini, kami berharap dapat memenuhi

standarisasi ATPM. Selain itu kegiatan pelatihan ini pun, diharapkan mampu mempersepsi setiap mekanik yang ada di area kami untuk terus mewujudkan standarisasi tersebut, sehingga skill dan kemampuan mereka setara", ungkap Toto Susilo selaku Service Area Manager PT CKP.

Kegiatan training basic diikuti oleh 14 peserta dari perwakilan seluruh jaringan mekanik Kawasaki 25 dan 35 yang tersebar di seluruh area Jabar, sedangkan training

advance diikuti oleh 13 peserta yang telah lulus mengikuti training basic.

Peserta yang dipilih mengikuti kegiatan training basic dan training advance. Adalah seluruh total data mekanik kawasaki di area Jabar yang memang belum memiliki sertifikat kelulusan training basic dan advance.

"Kegiatan training basic dan advance ini, dalam setahun bisa kami lakukan sebanyak 2-3 kali bahkan lebih, tak lain diakumulasikan dengan jumlah data seluruh mekanik yang belum mengikuti pelatihan. Nah, dari seluruh jumlah peserta yang belum mengikuti pelatihan tersebut, dipilih sebanyak 10-14 orang peserta, hal ini dimaksudkan agar pelatihan tersebut lebih maksimal dan terfokus. Sisa peserta lainnya, kami lakukan pada pelatihan selanjutnya", ungkap Toto.

Seluruh peserta mekanik yang lulus mengikuti training basic atau advance, tentunya akan memperoleh sertifikat kelulusan mekanik standarisasi ATPM sesuai pelatihan yang telah diikutinya. Mengenai penilaiannya sendiri, didapat dari akumulasi perolehan total poin

diatas 60% untuk teori dasarnya dan 40% untuk teori praktek.

Wujud dari standarisasi yang diharapkan ATPM Kawasaki ini, jelas merupakan salah satu upaya bentuk pelayanan divisi service secara sempurna kepada konsumen. Dengan begitu, skill dan kemampuan para mekanik pun, jelas akan memperoleh sertifikasi standarisasi, yang berujung pada kesiapan pelayanan secara total dan sempurna.

Toto pun menambahkan. Dengan keseriusan pihak ATPM Kawasaki yang baru-baru ini, telah meluncurkan duo supersport premium Bike Kawasaki ER6N dan Ninja 650. Pihak ATPM pun turut mengundang beberapa kategori Dealer Kawasaki di area Jabar seperti PT CKP, Sentosa Motor Karawang, dan MPCM Cirebon yang telah memenuhi standarisasi ATPM, untuk mengikuti Training Premium Bike. Tak lain, bertujuan untuk meningkatkan skill dan kemampuan mekanik, dalam rangka melengkapi kesiapan pelayanan secara total kepada konsumen.



Peserta training basic & advance saat melakukan tes teori dasar

## SOSIALISASI DAN LAUNCHING TIM PENGURAI MACET D-TRACKER 150 "ZEBRA PAKUAN"

Dalam rangka mensosialisasikan product Knowledge Kawasaki D-Tracker 150 secara detail dan spesifik di kalangan kesatuan Lalu lintas kepolisian Kota Bandung. Bertempat di Gedung SATLANTAS POLRESTABES Bandung Jalan Jawa No. 1 Bandung, PT Citra Karya Pranata (PT CKP) telah menggelar kegiatan sosialisasi unit produk D-Tracker pada (12/11) lalu.

Kegiatan ini lebih bertujuan untuk memberikan bantuan layanan informasi secara detail mengenai keunggulan produk D-Tracker 150. Selain itu, kami pun berupaya menjelaskan secara spesifik mengenai performa, serta engine yang diusung D-Tracker 150, dalam rangka memaksimalkan layanan aftersales kepada pihak Kepolisian. Ungkap Toto Susilo dari Service Dept. PT CKP.

Kegiatan yang kurang lebih dihadiri oleh 32 peserta dari jajaran SATLANTAS POLRESTABES Bandung ini, diapresiasi secara antusias oleh seluruh peserta yang menghadirinya. Dimulai dengan kegiatan presentasi secara detail product knowledge Kawasaki D-Tracker 150 itu sendiri, kemudian cara menangani trouble shooting ringan pada engine, penangan optimalisasi

perawatan daily use pada unit D-Tracker 150. Serta kegiatan test ride yang dilakukan oleh beberapa peserta pun, tak luput diapresiasi secara menarik.

AKP. H. Mashar Junaidi, S.Sos, Msi. Selaku KBO LANTAS POLRESTABES Bandung mengungkapkan. Bahwa dengan diturunkannya Tim Khusus Pengurai Kemacetan di Kota Bandung, dalam hal ini Tim yang mengendarai motor Kawasaki D-Tracker 150, dituntut untuk mampu menguasai informasi detail produk tersebut. Sehingga dalam melakukan upaya penanganan pada saat dijalanan, jika terjadi trouble ataupun masalah teknis lainnya, personil tersebut mampu menanganinya secara cepat.

"Hampir 32 personil Tim khusus pengurai Kemacetan Kota Bandung ini, memang menggunakan Motor Kawasaki D-Tracker 150. Oleh karenanya, selain kegiatan ini sebagai bekal kemampuan personil dalam menangani trouble ringan pada unit D-Tracker 150. Ini pun jelas merupakan solusi secara langsung dalam menangani kemacetan secara cepat dan tepat", tutup Mashar.



AKP H. Mashar Junaidi, S.Sos, Msi. saat melakukan sesi foto bersama



Suasana presentasi D-Tracker 150 di Polrestabes Bandung



Prosesi peluncuran tim khusus pengurai kemacetan Polrestabes Bandung



Peserta Pelantikan 17 Desember 2011 Di Kawah Kamojang



Keluarga Besar KNC Bandung

# KNC (KAWASAKI NINJA CLUB) SERUKAN KREATIFITAS EKSPRESI DAN AKSI JATI DIRI

**D**elapan tahun silam lamanya klub bergaran Kawasaki Ninja Club (KNC) yang memiliki alamat sekretariat di Jl. Pesantren No. 92 Cibabat-Cimahi, telp. 022-6611818 tersebut, lahir dan berkembang menjadi komunitas pelopor Freestyle terbesar dan klub Kawasaki Ninja pertama yang sukses melakukan kegiatan Touring Jelajah Negeri Indonesia.

Selain itu Klub yang telah memiliki 16 chapter di beberapa kota di Jawa Barat ini, tak lain merupakan wadah dalam mengembangkan ajang kreatifitas dan sosialisasi terhadap pengembangan skill yang dimiliki anggotanya.

Hal itu jelas berbeda dengan klub motor lain pada umumnya. Ada beberapa divisi menarik yang ada di klub yang dicanangkan oleh 3 orang *founding fathers* Kly, Yopie, dan Luki ini. Yakni divisi freestyle, divisi Racing, divisi Modif, dan divisi Touring. Nah dari semua divisi yang ada itu, para anggotanya berhak masuk ke divisi yang memang

sesuai dengan keinginan dan bakatnya. Seru bukan..!

"KNC mewadahi bakat dan kemampuan skill seluruh anggotanya, dalam artian KNC berupaya terus untuk mengembangkan kemampuan skill dan bakat yang dimiliki oleh seluruh anggotanya" jelas, Marcel Ersada selaku Wakil Ketua KNC Bandung.

Dengan begitu, tentunya hal tersebut mampu memacu setiap anggota untuk memberikan yang



Freestyle KNC Saat Jambore Nasional KNC Indonesia di Ancol Jakarta Tahun 2010



KNC Bandung Touring Jelajah 14 Negeri Indonesia Hingga Manado Tahun 2009

terbaik untuk bendera komunitasnya. Tentu saja, kita akui kok, para Freestyler yang berjungkat-jungkit memainkan motornya dengan berbagai gaya, tak lain didominasi anggota KNC. Walaupun, freestyler ini jelas sukses mengibarkan nama besar klub yang beranggotakan kurang lebih berjumlah 260 orang tersebut.

Ekspresi dan Aksi jati diri adalah hal yang universal, dengan ekspresi dan aksi tentunya setiap anggota mampu mencurahkan setiap pikirannya secara aktif dengan merealisasikannya menjadi sebuah kreatifitas. Namun dengan begitu, klub yang didominasi oleh kalangan remaja ini pun menyadari, Bahwa, KNC sendiri masih memiliki



Acara Lomba Safety Riding Ke 7 Sekaligus Penghargaan Sektor Muri Unit Safety Riding 630 Motor Ninja

banyak pekerjaan rumah yang harus dibenahi dalam menyikapi dan membimbing para anggotanya.

"Artinya dengan didominasi oleh anak muda yang masih labil, tentunya kami pun satu sama lain berharap untuk terus melakukan pembinaan terhadap semua anggota dengan melakukan forum dan *sharing*. Sehingga eksistensi dan pembawaan nama klub dan atribut klub sendiri tidak tercoreng oleh para anggotanya sendiri", tukas Marcel.

Oleh karenanya PR ini tak hanya dibenahi oleh setiap divisi yang dikepalainya saja, melainkan seluruh anggota satu sama lain bersama-sama, terus memberikan yang terbaik untuk Klub yang selalu melakukan Kopi Darat (Kopdar) pada hari Kamis jam 4 sore di Gasibu dan setiap malam minggu mulai jam 9 malam di Wastukencana Bandung tersebut.

Nah, buat Bro Kawasaki Magz Readers selaku kawula muda yang punya skill dan minat terhadap kreatifitas. Sepertinya, pas banget tuh.. gabung dengan KNC. Syaratnya mudah kok, Cuma punya motor Ninja150 dan bayar iuran bulanan sebesar 20 ribu, serta biaya mingguan sebesar lima ribu rupiah tuk *Kopdar*, Bro sekalian bisa langsung gabung...mou..!!



# Summit Oto Finance LEBIH REASONABLE DAN ACHIEVABLE

Sejak diresmikannya bulan Juni tahun 2003 dengan nama PT Summit Oto Finance (PT SOF), menjadi salah satu perusahaan pembiayaan kendaraan bermotor. Tentunya, PT SOF bisa dikatakan telah tumbuh dan mampu membentuk *partnership* dalam hal *support* pelayanan dan kerjasama yang mudah dan nyaman, baik dengan Mitra maupun Konsumennya.

Sebagai perusahaan pembiayaan independen, PT SOF tidak memiliki keterkaitan dengan pabrik, sehingga perusahaan memiliki keleluasaan untuk membiayai semua merek motor yang ada di pasar. Selain itu PT SOF pun telah menikmati pertumbuhan pasar motor domestik yang kuat dalam beberapa tahun terakhir, serta mampu mempertahankan posisinya sebagai salah satu pemain terkemuka dalam pembiayaan motor.

PT SOF area Jawa Barat (Jabar) pun, dalam hal ini telah lama melakukan kerjasama *partnership* dengan pihak Main Dealer Kawasaki Jawa Barat PT CitraKarya Pranata (PT CKP). Tak lain, diimplemetasikan dengan bentuk pelayanan dan kontribusi *support* secara *profitable*, yang berjalan secara profesional dan berkesinambungan.

Di area Jabar sendiri PT SOF memiliki 3 regional dan 20 cabang, yakni Jabar 1 dengan *covering area*



Kgs. Riza Azhari selaku Branch Manager PT Summit Oto Finance Bandung 03

meliputi Bandung Kota, Cimahi, Garut, Tasikmalaya, dan Banjar. Kemudian Jabar 2 dengan *covering area* meliputi kota Sukabumi, Pelabuhan Ratu, Cianjur, Karawang, Cikampek dan Purwakarta, terakhir Jabar 3 dengan *covering area* meliputi Sumedang, Majalengka, Subang, Kuningan, Jatibarang dan Cirebon.

Dalam usaha menyediakan layanan, PT SOF tentunya mengaplikasikan bentuk *One-Stop-Service* melalui situs jejaring sosial [www.otofinance.co.id](http://www.otofinance.co.id) serta memperkuat sistem IT



Kgs. Riza Azhari saat foto bersama Staf Back Office PT SOF Bandung 03

dengan cara peningkatan efisiensi dan produktifitas di seluruh Kantor Cabang PT SOF.

"Selain itu dalam hal kecepatan dan kepuasan layanan kepada konsumen. Kami telah mengaplikasikan Program BBIA (*BlackBerry Integrated Application*) yang lebih cepat dan update, dimana setiap CMO (*Credit Marketing Officer*) kami, memiliki *blackberry* yang dilengkapi dengan sistem dan update secara online. Sehingga proses *survey* dan proses kredit yang dilakukan kepada konsumen pun dapat dilakukan secara cepat dan tepat". Ungkap Kgs. Riza Azhari selaku Branch Manager PT SOF Jabar I, Bandung 03.

Bicara mengenai keseriusan dalam bentuk kerjasama yang lebih tepat dan terarah, bersama Main Dealer Kawasaki Area Jabar PT CKP. Tentunya PT SOF JABAR 1 Bandung 3, selalu terus berupaya melakukan *improving* dalam memperbaiki proses layanan secara cepat dan tepat kepada setiap dealer Kawasaki cabang area Jabar.

Meski disinyalir total market share kontribusi volume penjualan Kawasaki PT CKP, terhadap PT SOF dalam satu tahun terakhir (2011) lalu secara persentasenya di angka 4%. Hal itu tetap disikapi Riza secara tegas. Bahwa jika bicara pencapaian, tentu pihaknya tidak terlalu muluk-muluk tetapi harus disikapi dengan *reasonable* dan *achievable*. Nah, jika pencapaian itu lebih meningkat dari target, bisa dikatakan hal itu semakin lebih baik lagi.

Sedangkan menyoal penjualan unit produk *share* yang telah terjual, motor sport jenis Kawasaki Ninja 150RR mampu mendominasi volume

total raihan yang diterima PT SOF Jabar, kemudian disusul dengan motor jenis Trail dan jenis Cub.

Sedangkan menyoal *growth* penjualan di 2012. Pihaknya optimis akan mampu memberikan kontribusi peningkatan penjualan. Selain itu, Riza pun menambahkan bahwa PT SOF lebih ketat dari segi *survey*, proses aplikasi dan administrasi. Sehingga bentuk kerjasama *relationship* dan *partnership* yang ditawarkan pihaknya, jelas mampu menjaga sinergi hubungan secara lebih baik, serta mampu memberikan kepuasan dan pelayanan terhadap dealer terkait.





Model: Siti Nurhayati, Musik: H. Hartono, Foto: Duan / Instagram - Pripriputi / Hito / 2008 / Owned by Accep

## Siti Nurhayati BENTUK MOGE MEMANG BIKIN PUAS

**B**entuk perawakan bodi padat berisi dengan tinggi mencapai 161 cm, sangatlah cocok jika dibandingkan dan didaulat sebagai model yang pantas bersanding dengan motor Kawasaki Ninja 250R Custom modify.

Siti Nurhayati itulah nama lengkapnya, yang sejak dulu sering bermimpi ingin berfoto bareng motor Kawasaki Ninja 250R. Bok pucuk dicinta ulam pun tiba, gadis ini pun saat ditawarkan menjadi model, sekilas tersenyum langsung menyambut dan mengiyakan tanda setuju.

"Dari dulu aku emang kepincut banget difoto bareng moge Kawasaki ini. Selain tenaganya powerful, tentunya pas banget dengan perawakan tubuh ku. Selain itu aku pun merasa senang saat difoto bareng motor Ninja 250" akrab Siti sambil berlelengak-lenggak di depan kamera.

Meski diakui dirinya belum pernah menekuni dunia foto model secara profesional. Mojang kelahiran Kota Garut ini, memang sudah menyukai hobi jeprot-jepret sejak dari dulu. Ikhwil itu sering ia lakukan di saat berlibur dan main bareng teman-temannya.

Ia pun sangat mantap mengatakan, bahwa kalau difoto ingin hasilnya terlihat bagus, tentunya kepercayaan dirilah yang akan membuat semua hasilnya menjadi maksimal. Namun tak hanya itu saja, beragam cemilan atawa snack pun tak luput ia senangi. "sudah jadi hobi disaat-saat waktu luang sih", kekehnya.

Dara kelahiran 15 November 1991 silam tersebut, memang gondrong akan hobi bernyanyi. Tak pelak berbagai tempat karaoke yang ada di setiap sudut kota Bandung pun telah banyak ia jelajahi.

Selain aktifitas kesehariannya sebagai sales counter di dealer Kawasaki CKP Cilember, gadis umur 21 tahun itu memang mengakui benar-benar menyukai motor gede Kawasaki Ninja 250. Itu ditunjukkan dan dirasakan dengan kesungguhannya saat mengadakan touring dari kota Bandung menuju Pameungpeuk Garut dengan menggunakan motor Kawasaki Ninja bareng saudara laki-lakinya.

Mengenai dedikasi dan loyalitas di tempat kerjaan jelas dirinya tunjukan secara profesional. Bahkan, ia pun sempet berpesan dan menggoda, jika mau beli motor Kawasaki bisa menghubungi nomor telponnya di 022-93636349 "nggak nyesel kalau datang ke CKP Cilember, karena semua keluhan dan pelayanan sekecil apapun akan ditangani secara total lho, terlebih dengan ku", selorohnya mantap.

Selain itu dara lulusan SMK Manajemen Informatika ini pun menekankan, bahwa kalau ada orang yang gandrung akan hobinya Moge Kawasaki Ninja 250. "itu jelas asyik, nyaman, bikin puas dan powerful. Montok dan Gede (MOGE) gitu lho...?!" pungkasnya tersenyum menggoda.





Kebersamaan Teamwork yang Solid

## KAWASAKI EMPLOYEE GATHERING KEBERSAMAAN UNTUK PERSAUDARAAN

Communication PT CKP menjelaskan. Bahwa diharapkan dengan adanya kegiatan tersebut, selain sebagai bentuk sarana refreshing kegiatan ini pun tentunya akan mampu meningkatkan jalinan kerjasama dan mempererat tali persaudaraan antar departemen atau pihak terkait lainnya.

Kegiatan Fun Outbond yang digelar selama dua hari ini, dikemas dengan sangat fun dan menarik. Selain kegiatan tersebut lebih menekankan pada suasana kebersamaan teamwork dan grup, kegiatan ini pun secara intensif mampu menumbuhkan ikatan tali persaudaraan sesama peserta.

Kemegahan pun di saat malam harinya semakin terasa, disaat peserta melakukan buffet

style (makan prasmanan bersama) berikut dihibur dengan sajian musik yang membawakan lagu bergenre Pop dangdut yang dibawakan secara apik dan menyenangkan.

Tentunya suasana kebersamaan yang dirasakan oleh peserta kegiatan Fun Outbond tersebut, diharapkan akan semakin mampu membawa atmosfer tali persaudaraan dan ikatan jalinan kerjasama yang kooperatif dan kondusif diluar kegiatan yang telah sukses digelar tersebut. ...Bersama Kita Bisa...



Kebersamaan mampu mengikatkan tali persaudaraan sesama peserta Fun Outbond Kawasaki Employee Gathering

Dalam rangka menumbuhkan kebersamaan dan rasa persaudaraan yang sejalan secara harmonis sesama karyawan. Bertempat di Bumi Perkemahan (BUPER) Cikole Lembang, PT CitraKarya Pranata (PT CKP) selaku Main Dealer Kawasaki area Jawa Barat, telah menggelar kegiatan Fun Outbond yang bertema Kawasaki EMPLOYEE GATHERING "BERSAMA KITA BISA", pada Sabtu-Minggu, (22-23/01) lalu.

Kegiatan yang rencananya akan digelar setiap tahun ini, melibatkan kurang lebih 110 peserta yang terdiri dari team sales, mekanik, parts, back office, dan juga beberapa perwakilan dari dealer dan leasing terkait.

Diki Nugraha selaku Head Of Marketing

## JARINGAN DEALER Kawasaki

### 3S SALES, SERVICE, SPARE PART

01. PT. CitraKarya Pranata Main Dealer Kawasaki Jawa Barat Jl. Soekarno Hatta No. 727 Bandung Phone: 022-7903053	07. Tiera Motor Jl. Mayor Abdurrahman No. 30 Sumedang Phone: 0261-207958	13. Karya Perdana Motor Jl. Eyang Tinandana No. 34 Pamamanan Phone: 0260-553999	19. PT. Mulya Putra Citramobil Jl. Siliwangi No. 46 Kuningan Phone: 0231-872465
02. PT. CitraKarya Pranata Jl. Jend. A. Yani No. 717-719 Bandung Phone: 022-7272465	08. Sulnar Jaya Motor Jl. Jajadi Gariasih No. 130-132 Bandung Phone: 022-5210602	14. Karya Perdana Motor Jl. Otis Iskandarmata No. 73 Subang Phone: 0260-416400	20. Kumala Motor Jl. Otista No. 29 Sukabungur Phone: 0260-224572
03. PT. CitraKarya Pranata Jl. Kopo Sibuy No. 7 Bandung Phone: 022-5403830	09. Sulnar Jaya Motor Jl. Ciledug No. 116A Garut Phone: 0262-237807	15. Karya Perdana Motor Jl. Raya Patrol Di. Sunder Kec. Patrol Phone: 0234-010588	21. Jaya Abadi Motor Jl. H. Juanda No. 48 Cianjur Phone: 0263-368121
04. PT. CitraKarya Pranata Jl. Raya Cimahi No. 246 A Bandung Phone: 022-6653336	10. Remaja Motor Jl. Separabo No. 1 Majalaya Phone: 022-3954218	16. Pylagma Motor Tasik Ruko T17 Jl. IR. H. Juanda No. 18 Tasikmalaya Phone: 0265-314278	
05. Oceana Pacific Motor Jl. Pasiajan No. 125 Bandung Phone: 022-6012845	11. Sentosa Motor Jl. Jend. Sudirman No. 148 Purwakarta Phone: 0264-231888	17. PT. Mulya Putra Citramobil Jl. Brigjen Dharsono No. 18 Cirebon Phone: 0231-200248	
06. Tiera Motor Jl. Jamika No. 119 Bandung Phone: 022-6036398	12. Sentosa Motor Jl. Tuparev No. 418A Karawang Phone: 0267-9154158	18. PT. Mulya Putra Citramobil Jl. KH. Abdul Halim No. 332 Majalengka Phone: 0233-8297316	

### 2S SERVICE, SPARE PART

01. Fam Motor Jl. Geger Kelong Hill No. 56 Bandung Phone: 022-2015611	04. Tiera Motor - A. Yani Jl. Raya A. Yani Km 8 No. 136 Bandung Phone: 022-7103865/7271138	07. Kurnia Motor Jl. Soekarno Hatta No. 43 Bandung Phone: 022-92908515	10. TG Motor Jl. Nusa Indah Raya No. 63 Rancaek Phone: 022-7792288
02. Bintang Terang Motor Jl. Sumajaya No. 11 A Bandung Phone: 022-4239872	05. Cakra Jaya Motor Jl. Raya Cijulang Km. 2 Di Kedungrejo.	08. Tiera Motor Jl. Jamika No. 104 Bandung Phone: 022-6014759	
03. Gemma Motor Jl. Taman Kencana Indah E. Ruko 1 A No. 10 Bdg Phone: 022-5415768	06. Tiera Cimahi Jl. Raya Barat Cimahi No. 617 Phone: 022-6633773	09. Labasari Motor Jl. Raya Betojar No. 106 Kab. Bandung Phone: 022-3867008	

### PARTSHOP

01. Medan Motor Cianjur Jl. Hos Kokosaminoto No. 2 Cianjur	08. Yusantara Motor Jl. Jend. Ahmad Yani No. 332 Bandung	15. Sani Jaya Motor Garut Jl. Raya Tempah 11 Limbangan Garut	22. Riama Motor Cikijing Jl. KH. Abdul Fatah No. 105-106 Cikijing
02. Hara Motor Sukabungur Jl. Otista No. 8 Sukabungur	09. Yank Motor Jl. Cikutra No. 142 Bandung	16. Jaya Motor Tasikmalaya Jl. Perintis Kemerdekaan No. 14 Tasikmalaya	23. Lily Motor Cikampok Jl. H. H. Djunda Cikampok
03. Mitra Damai Motor Sukabungur Jl. Pelabuhan No. 154 Sukabungur	10. KIRDI Jl. Pagarsih No. 202 Bandung	17. Indiomotor Cirebon Jl. Tuparev No. 508 Cirebon	24. Prima Jaya Motor Karawang Jl. Tuparev Karawang
04. Evo Racing Motor Jl. KH. Abdulkah Ben Nuh Komp Ruko 28 Cianjur	11. Surapati Motor Jl. Surapati No. 153 E Bandung	18. Sumber Motor Cirebon Jl. Raya Pined No. 155 Cirebon	25. NH Motor Karawang Jl. Syechquro Karawang
05. Segitiga Motor Cianjur Jl. Gk. Muwardimmo 187 Cianjur	12. Arles Motor / Algis Motor Jl. H.iz. Mustofa No. 265-267 Tasikmalaya	19. Dians Motor Subang Jl. Pasar Pagaden No. 144 Subang	26. Esmangan Motor Karawang Jl. Syechquro No. 53 Karawang
06. P2 Bangkok Jl. Pangkur No. 38 Bandung	13. Cahaya Motor Banjar Jl. Raya Banjar 220 Pangkur Sari Banjar Tasikmalaya	20. Alfa Motor Sumedang Jl. Tampomas No. 59 Sumedang	27. Aneka Sakti Motor Purwakarta Jl. Ahmad Yani No. 4 Purwakarta
07. Willy Motor Jl. Pangkur No. 38 Bandung	14. Berkah Jaya Motor Garut Jl. Cimamuk No. 268 Garut	21. Sanjaya Motor Sumedang Jl. Mayor Abdurrahman No. 180 Sumedang	

# Ninja 650



[www.motorkawasaki.com](http://www.motorkawasaki.com)



**PT. CITRAKARYA PRANATA**  
MAIN DEALER KAWASAKI JAWA BARAT  
JL. SOEKARNO HATTA NO. 727 BANDUNG



Phone : 022 — 7303053, Fax : 022 — 7303091, Email : [kawasaki@ckp.co.id](mailto:kawasaki@ckp.co.id) - SMS CENTER KAWASAKI : 0813 1234 5671

## Kawasaki