

EDISI 5

FREE

# Kawasaki

NEWS

AGUSTUS 2012

PT. CITRAKARYA PRANATA

REVIEW PRODUCT

KAWASAKI ER-6n

MODIFIKASI

KAWASAKI KLX 150

LEASING

CENTRAL SANTOSA  
BPR FINANCE

EVENT

JAMBORE NASIONAL KNI  
GATHERING KAWASAKI  
JABAR

K-GIRLS

IRA PERTIWI

KAWASAKI NINJA 650

**MANJAKAN  
PENGHOBI  
MOTOR  
PREMIUM BIKE**

[www.motorkawasaki.com](http://www.motorkawasaki.com)

Kawasaki

Menilik tradisi mudik tahunan yang dilakukannya masyarakat Indonesia, tentu bisa dikatakan tradisi mudik yang memang telah menjadi common activities dan selalu dilakukan oleh setiap lapisan masyarakat. Dampaknya, ribuan pejudik jalaan dan lalu lalang kendaraan bermotor di hari besar umat Islam tersebut tak terelakan.

Berbagai macam persiapan dari si pemudik sendiri jelas harus diperhatikan. Tak terkecuali, Kawasaki pun di musim pemudik ini menggelar Posko Siaga Mudik sebanyak 4 USK posko siaga yang tersebar di jalur mudik area Jawa Barat serta 3 titik bekang Siaga yang berada di jalan Soekarno Hatta Bandung. Tak lain, sebagai bentuk kepedulian dan pelayanan terhadap seluruh pengguna motor Kawasaki.

Mengendarai motor saat melakukan mudik memang dirasa lebih simpel. Namun, segala persiapan pun, pastinya harus Bro Kawasaki Magz readers lakukan faktor safety (keselamatan). Sebab secara statistik Nasional data kecelakaan motor yang terregistrasi dari tahun ke tahun itu selalu meningkat, terlebih dalam saat tahun ini kecelakaan motor memang menjadi korban di angka 40.000 jiwa. Walaupun, bisa dikatakan penyebab data kecelakaan tersebut itu kurang lebih didominasi oleh pengendara sepeda motor sebanyak 80%.

Nah faktor utama yang paling diperhatikan saat Anda melakukan mudik adalah periksa kondisi badan dan periksa kondisi fisik itu sendiri. Sebab faktor human error dan faktor teknis seringkali menjadi maat yang tak bisa dihindari oleh setiap pengendara kendaraan bermotor.

Bicara persiapan, Kawasaki pastinya secara segmentasi di tipe motor Sport jelas memiliki image dan support yang cukup signifikan terhadap penjualan. Hanya saja di tipe bebek, secara meluas memang agak berdayung dan sedikit terganggu dengan policy yang dikeluarkan pemerintah mengenai pembatasan uang muka minimal 30%.

Namun seiring waktu dengan adanya peraturan tersebut, justru malah menjadi tolak ukur berkurangnya jumlah tarikan motor yang dilakukan oleh pemilik Leasing, bahkan secara tidak langsung memang cukup dirasa tak terlalu memberatkan setiap konsumen. Oleh karena itu, Kawasaki pun tetap optimis untuk mendukung penjualan dan memang volume di tipe bebek tersebut.

Tambahan info lainnya, di bulan Juli 2012 ini Kawasaki memberikan penawaran promo spesial di bulan Ramadhan bagi setiap konsumen yang membeli motor Kawasaki (All type). Yakni konsumen akan mendapatkan bonus berupa bingkisan liburan dari Kawasaki seperti sarung, baju koko, Korva, symp dan yang lainnya, tergantung dari periode tanggal 20 Juli - 6 Agustus 2012. Menarik bukan!

Di awal Agustus ini Kawasaki pun akan mengeluarkan produk terunggul. Tunggu bahannya di edisi mendatang. Bagi para pemudik, berlibas sopan di jalan dan hormati antar sesama pengendara kendaraan motor. Selamat berlibaran dan tetap jaga keselamatan...

Marketing Communication Dept.

**letter inbox**



**POSKO MUDIK**

Ma boleh minta infonya nih, mengenai posko mudik yang digelar Kawasaki Area Jawa Barat. Klo boleh tau ada berapa titik posko Kawasaki Jabar dan dimana saja??

**Meloyko Winarno Via Email**

Mengenal Posko Siaga Mudik yang akan digelar PT. Citrakarya Pranta Main Dealer Kawasaki Jawa Barat, memang meliputi 1 bekang Siaga yang beroperasi di Jl. Soekarno Hatta No.727 Bandung serta 4 Posko Siaga yakni di antaranya Nagrek yang berada di halaman kantor Kecamatan Nagrek, kemudian Tasikmalaya di area parkir gedung PZB/MOK, lalu Cirebon di area RM. Aroma Cirebon-Luar KM17, serta Banjar di area RM. Korga Yua. Nah, mengenai waktu operasional selama 8 hari di mudik dari H-3 dan H+3. Untuk info lebih jelas mas bisa hubungi Call Center Kawasaki di 0812-23-4141-23.

**BAHASAN LIFESTYLE, KULINER, DAN WISATA**

Salam redaksi. Sekedar comment dan masukan saja. Saya sudah dengan Kawasaki News ini, sebab selain produk baru yang diangkat, harga motornya pun terjangkau, masukan mas kiranya bisa ditambah rubrik fashion atau lifestyle, kuliner, wisata dan lainnya...barangkalisba smakin melengkap bhnnya.

**Ahmad Sutedia Via SMS**

Salam juga Mas Bro, trims atas support dan masukannya. Menyukai ilu itu memang secara redaksional pun kami sedang menghipun berbagai masukan yang kiranya bisa memenuhi keinginan seluruh pembaca Kawasaki, hanya saja mas perlu bersabar sedikit, karena kami memang akan dan sudah mendiskusikan berbagai bany tersebut, perubahan memang ditukukan namun secara bertahap kami tim redaksi akan menambah dan mengemas ilu segyang yang tak kalah menariknya dari bahasan lain.

**Kirimkan kritik, ide dan Saran Anda melalui email : kawasakicp.com atau SMS: 0813 1234 5671**

**EDITORIAL**

**Penasihat**

- Usmani Usman
- Aghustinus Hariyanto
- Wahyuni Nugroho

**Tim Redaksi**

- Diki Nugraha
- Toto Susilo
- Agus Andhi
- M Jaka Prihadi
- Rohaeti
- Harsono

**Created by**

Marketing Communication Dept.  
PT. Citrakarya Pranta  
Main Dealer Kawasaki Jawa Barat  
Jl. Soekarno Hatta No. 727 Bandung  
Phone : 022 - 7303053  
Fax : 022 - 7303091  
Email : kawasakicp.com

**Publisher**

Trefa Media Konsultan  
CV. Multi Trefa Sejahtera  
Komp. Taman Cileunyi Blok Q. No. 46  
Cileunyi - Bandung  
Phone : 022 - 76172043  
Email : trefamc@yahoo.com

Kirimkan Il Cerita dan Dokumentasi Foto menarik Anda bersama KAWASAKI, beserta data pribadi ke alamat email kawasakicp.com

**Keterangan :**

1. Objek foto yang dikirimkan harus bersama motor Kawasaki (Jenis Aya, Sejal), memiliki kualitas High Resolution.
2. Maksimal Cerita Maksimal 2000 karakter.

Bagi si orang yang beruntung akan mendapatkan hadiah langsung dari Kawasaki.

Pemenang penulisan cerita dan dokumentasi terbaik pada edisi 5 Kawasaki News.

**Ibnu Wijaya**  
benjaya@yahoo.com

**TIPS & TRICK CEK MOTOR SEBELUM MELAKUKAN PERJALANAN MUDIK**



**P**ersiapan perjalanan mudik memang perlu benar diperhatikan, sebab salah sedikit akan mengakibatkan kerugian yang sangat fatal bahkan berakibat maat. Nah, dengan begitu faktor teknis maupun Human Error pun perlu diperhatikan sebaik mungkin. Dengan begitu perjalanan mudik K-Magz readers pun lebih safety dan aman saat berlibaran. Berikut beberapa tips aman dan persiapan sebelum melakukan perjalanan mudik:

**PERIKSA KONDISI KESEHATAN**

Sebelum perjalanan mudik ada baiknya, K-Magz readers

pun sehari sebelumnya memeriksa kondisi kesehatan. Nah, jika kondisi kesehatan memang kurang fit diharapkan Riders pun jangan terlalu memaksakan untuk melakukan perjalanan mudik.

Apabila kondisi kesehatan dalam keadaan fit, maka bersiaplah Anda melakukan perjalanan mudik tersebut. Saat berada di perjalanan Anda mengalami kelelahan, sebaiknya beristirahatlah terlebih dahulu di tempat peristirahatan terdekat. Sebab faktor kecapaian dan kelelahan adalah salah satu faktor human error yang sering timbul terjadinya penyebab kecelakaan.

**CEK KONDISI MOTOR**

Kondisi motor yang siap melakukan perjalanan mudik jarak jauh, tentu harus diperhatikan sebaik mungkin. Disarankan sebaiknya Anda terlebih dahulu membawa motor ke bekang Kawasaki terdekat, umumnya mengenai trvice atau pemeriksaan kondisi motor untuk perjalanan jarak jauh, biasanya meliputi pengecekan pada bagian:

**Instrumen Kelistrikan**

Yakni bagian penting sirkulasi kelistrikan yang mampu berfungsi secara maksimal, seperti halnya lampu penerangan, klakson, lampu sein, dan lainnya, dengan kata lain, dicek ulang dan diperhatikan, apakah semuanya telah benar-benar berfungsi secara baik.

**Mesin**

Pastikan kondisi mesin memang sudah siap untuk perjalanan mudik jarak jauh. Nah, jika memang ada beberapa keluhan yang terjadi pada bagian mesin motor Anda, sebaiknya dikomunikasikan langsung secara detail kepada Mekanik terkait, mengenai trouble atau permasalahan yang terjadi pada mesin motor Anda.

**Bagian Penggerak dan Kondisi Ban**

Pastikan fungsi kerja rem berikut kampas rem dan pengiringnya dalam kondisi maksimal, kemudian periksa kondisi ban depan dan belakang. Apakah layak untuk digunakan saat perjalanan jarak jauh? Jika tidak sebaiknya diganti terlebih dahulu.

**Sistem Kemudi**

Pastikan sistem kemudi pada motor Anda, supaya pengendalian dan handling motor yang dirasakan pun lebih terkontrol dan nyaman dikendalikan.

**Gunaan Parts Original Kawasaki**

Dalam melakukan penggantian parts saat service, gunakan selalu Parts Original Kawasaki. Selain memiliki durabilitasnya lebih terjaga, perjalanan Anda pun akan terasa lebih aman dan nyaman.

**CALL CENTER SERVICE KAWASAKI**

Jika saat perjalanan mudik, Anda membutuhkan informasi atau call center, maupun berbagai kendala lainnya yang terjadi pada Motor Anda, Service hubungi kami di Call Center Service Kawasaki : 0812 23-4141-23

## NEW PRODUCT

### Kawasaki Ninja 650



# MANJAKAN PENGHOBIMOTOR PREMIUM BIKE

Dengan kehadiran Kawasaki Ninja 650, tak pelak PT. Kawasaki Motor Indonesia (PT KMI) semakin berhasil mengukuhkan image terkutuk di kancah segmen otomotif motor sport Nasional. Bagaimana tidak? Ninja 650 yang bergaya Full Fairing ini hadir serentak bersama saudaranya Kawasaki ER6N dengan konsep motor bergaya Naked Bike, dimana satu sama lainnya menawarkan design dan konsep motor sport yang berbeda.

Hal ini, tentunya menjadi pilihan dan terobosan baru bagi setiap konsumen yang menyukai perbedaan konsep desain motor yang diusung oleh keduanya, sekaligus dapat dikatakan juga sebagai celah strategi market yang dilakukan PT KMI dalam mendorong peningkatan volume penjualan yang lebih signifikan.

Keseriusan PT KMI tersebut, nampak dihadirkan dari besutan performa mesin Ninja 650 yang mengadopsi kapasitas dapur pacu mesin 649cc, 4-stroke, serta berkonfigurasi paralel twin silinder, berikut mengusung knockon As DOHC, 8-katup, fuel injection, dan berpendingin cair.

Dengan mengusung konsep bergaya Full Fairing, speed mesin Ninja 650 dilengkapi dengan transmisi 6-speed berkemampuan tenaga dan torsi yang mampu memuntahkan akselerasi 72,1 hp pada 8500 rpm dan 64 Nm pada 7000 rpm.

Keunggulan motor yang memiliki pilihan warna bervariasi ini, selain mampu melesat 150-170 kilometer per jam serta memiliki tangki bahan bakar berkapasitas irit sampai 19 liter. Tentunya semakin disempurnakan juga dengan adanya kerangka atau sasis yang menggunakan twin spar perimeter baru, yang nataben semakin jelas memanjakan para pecinta dan penghobi motor sport adventure.

Bicara performa dan akselerasi, pastinya unit entry Ninja 650 yang resmi dibanderol dengan harga Rp. 107 Juta (OTR Jabar) ini, memang dikategorikan cukup nyaman dalam penggunaan Daily Use, sebab mampu menawarkan tenaga lembut di putaran bawah dan menengah, serta memuntahkan performa dahsyat di putaran atasnya. Alhasil, dijamin puas Bro...

## KAWASAKI PARTS ACCESSORIES & APPAREL



### 1. HELM ZX6R

No Part : N1204 2004 L  
Ukuran : S, M, L, XL  
Harga : Rp. 1.295.000,-

Safety riding sangat berkembang jelas sangat diperkuat, yang pasti protector di bagian vital seperti kepala pun perlu benar dipertahankan. Dengan begitu Kawasaki pun menghadirkan produk helm peruntukan motor premium yang didesain khusus dengan grafis serta perlindungan yang maksimal di bagian kepala.

### 2. HELM NINJA 650 DAN ER6N

No Part : N1204 2005 L  
Ukuran : S, M, L, XL  
Harga : Rp. 650.000,-

Helm yang satu ini menawarkan model grafis bentuk yang lebih simpel. Dengan double visor yang mampu melindungi mata saat terkena terik matahari, berkembang di saat kaca helm terbuka pun terasa lebih nyaman dan terlindungi.

### 3. HELM KLX 250

No Part : N1204 2001 L  
Ukuran : S, M, L, XL  
Harga : Rp. 425.000,-

Bagi para penyuka olahraga gerak tanah atau Offroad, pastinya Kawasaki pun menghadirkan helm khusus peruntukan motor Trail. Dengan kontur perpaduan warna khas Kawasaki, tentunya selain memberikan proteksi maksimal, kenyamanan berkendara pun dirasa begitu aman dan terlindungi.

Bagi para pembaca yang berminat dengan Parts & Aksesoris di atas, bisa menghubungi :  
Parts Department PT. Citrakarya Pranata  
Telp. 022 - 7303053 ext. 266

### 4. HELM KLX 150

No Part : N1204 2002 L  
Ukuran : S, M, L, XL  
Harga : Rp. 325.000,-

Tak ketinggalan model desain yang ditawarkan bagi para Offroadr pemilik motor KLX 150 pun, Kawasaki hadirkan dengan corak grafis yang tak kalah menariknya dilaut dengan strefine garis tegas nan simpel.

### 5. HELM NINJA 250

No Part : N1204 2003 L  
Ukuran : S, M, L, XL  
Harga : Rp. 355.000,-

Perlindungan bagi para pengendara jalanan yang memiliki aktifitas full keahliaran, jelas menjadi perhatian dalam memproduksi helm khusus yang lebih aman dan nyaman. Hadir dengan model simpel berwarna hitam Dorf, helm peruntukan motor Ninja 250 ini, sangatlah tepat untuk direkomendasi menjadi pilihan pertama.

### 6. HELM NINJA KR-P

No Part : N1204 2006 L  
Ukuran : S, M, L, XL  
Harga : Rp. 300.000,-

Helm yang hadir dengan konsep grafis bergaya Racing Look, serta dicampur dengan perpaduan

warna bergaya identitas Kawasaki, jelaslah sangat menarik perhatian. Helm ini sangat cocok direkomendasi bagi para Bikers pemilik Kawasaki Ninja RR dan sejenisnya.

### 7. SINGLESEATER COVER

No Part : 9999 0234 155  
Aplikasi : Ninja 650 dan ER6N  
Harga : Rp. 1.215.000,-

Satu set Kit aksesoris cover single seater, memang sangat mumpuni diaplikasikan pada motor premium kesayangan Bro Bikers. Selain menampilkan sisi petarung sejati yang berkembang serendian, tentunya tampilan yang ditawarkan pada bagian belakang motor ini pun lebih nampak mencerminkan motor bergaya street fighter.

### 8. OLI KAWASAKI ELF

Kapasitas : 1 liter  
Aplikasi : Motor Premium (Ninja 650, ER6N, ZX6R)  
Harga : Rp. 300.000,-

Oli terbaru Kawasaki ELF ini sangat cocok direkomendasikan bagi Bro Bikers pemilik motor sport premium Kawasaki. Selain memiliki kekenaltan oli yang lebih mampu melindungi pergesekan mesin secara halus, perlindungan dari aktifitas kemera mesin pun lebih dirasa optimal dan bekerja secara maksimal.

Kawasaki ER-6n



USUNG KONSEP NAKED BIKE  
BERAURA STREETFIGHTER

**E**R-6N jelas beda dengan saudaranya Ninja 650. Moge yang memiliki aura streetfighter ini, cukup mantap menyasar perhatian segmen Bikers yang stylish dan berjiwa muda. Alhasil dengan kehadirannya ini, demand dari users pun sempat menjadi boomerang bagi Kawasaki di saat kuda besi yang mengadopsi mesin 649 cc, 4-stroke, DOHC, 8-katup, fuel injection, berpendingin cair, berikut transmisi 6-speed ini mengalami *indent*.

Evolusi konsep tampilan desain yang dihadirkannya, memang membuat setiap orang ingin sekali mememinangnya. Namun tak hanya itu saja, *Bro Bikers* pun pasti akan tergodas untuk mencicipi tenaga dan torsinya yang mencapai 72,1 hp pada 8500 rpm dan 64 Nm pada 7000 rpm.

Maklum, selain performa yang

ditawarkannya lebih agresif dan *powerfull*. *Bro K-Magz readers* pun jelas akan dimanjakan dengan balutan tampilannya yang berkonsep *Naked Bike*, lebih ramping dan aerodinamis.

Evolusi dari ER-6n ini menampilkan *new bodywork* jenis tajam yang dilengkapi dengan *double pipe perimeter-style frame* baru. Selain itu Bikers pun pasti takjub, akan gaya baru yang ditampilkan pada bagian suspensi belakangnya yang berkarakter *offset laydown rear suspension*. Nah, dengan begitu ER-6n jelas tampil sempurna, melahirkan totalitas kuda besi *beraura streetfighter* yang sangat agresif.

Dengan menawarkan Konsep *Fun, Style, Easy*. *Improve* performa mesin pada pemakaian jarak jauh memang mampu membuat kinerja

ER-6n terasa lebih *Fun*. Desain agresifnya jelas membuat motor ini terlihat menawarkan *Style* bagi para *Bikers* yang berjiwa muda. Serta bentuk tampilan bodinya yang lebih ramping, berikut dipadu dengan jok yang nyaman, alhasil menjadikannya terlihat lebih *Easy*.

Nah, kuda besi yang memiliki bobot 204 kg ini, memang terbilang cukup irit dibanding kompetitor sekelasnya. *Bicara* performa, pastinya

moge berteknologi injeksi ini bisa memuntahkan tenaga di 150-170 km/jam, serta didukung kapasitas tangki bensin yang mampu mereguk bahan bakar sebanyak 19 liter.

Jika dibanding dengan moge sekelasnya. Harga ER-6n yang dibanderol dengan Rp. 102 juta (OTR Jabar) ini, jelas cukup *kompetitif*. Bahkan terbilang *adil* lho, jika melihat hal dari kapasitas dapur pacu yang diusung, berikut performa dan tampilan yang ditawarkan. *Ini jelas moge mantap dan menggiurkan Bro!*

SPEKIFIKASI KAWASAKI ER-6n

**Tipe Mesin:** 649 cc, Liquid Cooled, Parallel twin, DOHC, **Bore x Stroke:** 83,0 x 60,0 mm, **Rasio Kompresi:** 11,3 : 1, **Power Maksimum:** 64,8 HP (48,3 KW)@9.000 rpm, **Torsi Maksimum:** 44,7 lb-ft (60,6 Nm)@7.250 rpm, **Valve Train:** DOHC, 4 katup per silinder, **Karburator:** Digital Fuel Injector, 38 mm Keihin throttle bodies, **Transmisi:** 6 percepatan, **Suspensi Depan:** 41 mm teleskopik, 120 mm, **Suspensi Belakang:** Single Shock Adjustable preload 125 mm, **Rem Depan:** Dual 300 mm petal disc, **Rem Belakang:** Single 220 mm petal disc, **Ban Depan:** 120/70ZR-17M/C58W, **Ban Belakang:** 160/60ZR-17M/C69W, **LebarxBeratTinggi:** 2.105x760x1.270 mm, **Kapasitas Tangki Bensin:** 15,5 Liter, **Harga:** Rp. 102 juta (OTR Jabar)

HARGA MOTOR

**ATHLETE**

**BEBEK**

NETERANGAN: 152 CC  
KAPASITAS: 128 CC  
HARGA: 15.800.000  
DP 50%: 6.400.000  
LEASING: 1.207.000  
DOK: 797.000  
USK: 951.000  
LEASING: ADIRA

NETERANGAN: 152 CC  
KAPASITAS: 128 CC  
HARGA: 15.700.000  
DP 50%: 6.300.000  
LEASING: 1.180.000  
DOK: 780.000  
USK: 945.000  
LEASING: ADIRA

**EDGE R**

**NINJA 150 N**

NETERANGAN: 150 CC  
KAPASITAS: 140 CC  
HARGA: 16.500.000  
DP 50%: 6.200.000  
LEASING: 1.254.000  
DOK: 1.287.000  
USK: 970.000  
LEASING: GOF

**SPORT**

NETERANGAN: 150 CC  
KAPASITAS: 140 CC  
HARGA: 16.200.000  
DP 50%: 6.100.000  
LEASING: 1.240.000  
DOK: 1.265.000  
USK: 950.000  
LEASING: SOFI

**NINJA KRR 150**

**NINJA 250 R**

NETERANGAN: 250 CC  
KAPASITAS: 230 CC  
HARGA: 21.800.000  
DP 50%: 8.500.000  
LEASING: 1.943.000  
DOK: 2.340.000  
USK: 1.473.000  
LEASING: ADIRA

**SPORT**

NETERANGAN: 250 CC  
KAPASITAS: 230 CC  
HARGA: 21.500.000  
DP 50%: 8.400.000  
LEASING: 1.920.000  
DOK: 2.310.000  
USK: 1.450.000  
LEASING: ADIRA

**NINJA ZX 6R**

## KAWASAKI NINJA 650

# PREMIUM BIKE BERGAYA FULL FAIRING



Performa dan akselerasi Ninja 650 lebih mumpuni

**N**inja 650 memang jelas semakin mampu mengokohkan *image* Kawasaki yang menyasar segmen di kelas premium Bike. Dengan menawarkan konsep motor bergaya *touring*, tentu dapur pacu yang dimuntahkannya pun lebih memiliki performa yang mumpuni di kelasnya. Nah guna merasakan seperti apa sih, akselerasi dan performa impresi berkendaraan dengan motor Ninja 650 ini ?? Yuk, mari simak bahasannya.

Bicara performa Ninja berkapasitas dapur pacu 649 cc, berkonfigurasi parallel twin, mengusung sistem noken as DOHC (*double over head camshaft*), berikut disertai 8 buah katup per silinder ini, pastinya dirasa sang pemilik *kekasual rider*, jelas *powerfull* dan berakselerasi tinggi.

"Performanya memang membuat saya puas. Selain harganya cukup kompetitif dibanding sekelasnya, ninja 650 ini memang lebih ringan saat dibekasai bermanuver. Dikarenakan saya sering pergi ke luar kota, dan itu dilakukan bisa dua sampai tiga kali dalam seminggu, pastinya kenyamanan dan

performa yang dirasakan pun sangat puas", ikhwah dr. Saladdin Tjokronegoro, SpBTK saat ditanyai tim liputan.

Untuk perjalanan jarak jauh, Ninja 650 memang didesain dengan balutan *frame* yang lebih ramping, serta *full fairing* yang lebih aerodinamis. Bahkan, mampu memproteksi si pengendara saat melakukan akselerasi dari hantaman angin. Oleh sebabnya, Pria berprofesi dokter bedah jantung-paru-pembuluh darah ini pun lebih memilih opsi motor yang memiliki *full fairing*.

"Dari beberapa motor yang telah saya miliki, Ninja 650 memiliki keunggulan *handling*

yang sangat nyaman. Kemudian sedikit merebah di saat *riding position* pun tidak cepat membuat saya pegal dan lelah. Bahkan saat berboncengan juga, berikut saya ajak bermanuver. *Handlingnya* sangat nyaman seolah saya tidak membawa *boncenger*", seru Ayah dari tiga orang anak tersebut.

Bicara keunggulan fitur, Sang dokter memang merasa cukup puas. Selain, panel instrumen *biohazard* lampu *sein* yang berkedip-kecip membuat dirinya lebih *safty* berada di jalanan, penerangan lampu dan lampu *dim* saat melibas jalanan tak serta merta membuatnya *khawatir*.

Kuda besi yang memiliki tenaga mencapai 72,1 Hp di 8.500 rpm dengan torsi sebesar 64 Nm pada 7.000 rpm tersebut, jika dibandingkan dengan kompetitor sekelasnya memang cukup irit dalam hal konsumsi bahan bakar. "jika dibandingkan dengan Ninja 250 yang cc nya lebih kecil pun, asupan konsumsi bahan bakar yang dihabiskan ninja 650, saat perjalanan dinas ke luar kota beda tipis dan cukup signifikan", terang Saladdin.

Pria yang hobi mengendarai kuda besi ini menambahkan, bahwa saat gas di geber secara spontan di area *track* berkelok. Manuver yang diperoleh lebih ringan dan stabil, serta fungsi kerja di bagian pengemernya, alih-alih dirasakan sangat responsif.

Selain memiliki performa agresif serta penerapan teknologi sistem injeksi terkini. Pastinya Motor Premium Bike yang mampu dilego dengan harga kompetitif dikisaran Rp. 107 juta (OTR Jabar) tersebut, jelas mampu memanjakan gaya dan kenyamanan sang pengendara tiada banding. *Mau..!!*

Saladdin Tjokronegoro, Sanggal puas akan *handling* Ninja 650

ER-6N	
<b>SPORT</b>	<p><b>NETERANGAN:</b> NETEK KAWASAKI KAPALITAS 600 CC HARGA 102.000.000 DP 50% 51.000.000 ANGSURAN: 11x 6.567.000 21x 3.799.000 24x 2.858.000 LEASING ADIRA</p>

SPORT	
<b>NETERANGAN:</b>	<p>NETEK KAWASAKI KAPALITAS 600 CC HARGA 110.000.000 DP 50% 55.000.000 ANGSURAN: 11x 7.031.000 21x 4.052.000 24x 3.068.000 LEASING ADIRA</p>

KSR 110	
<b>TRAIL</b>	<p><b>NETERANGAN:</b> NETEK KAWASAKI KAPALITAS 110 CC HARGA 21.000.000 DP 50% 10.500.000 ANGSURAN: 11x 1.812.000 21x - 24x - LEASING ADIRA</p>

TRAIL	
<b>NETERANGAN:</b>	<p>NETEK KAWASAKI KAPALITAS 150 CC HARGA 24.000.000 DP 50% 12.000.000 ANGSURAN: 11x 2.052.000 21x 1.132.000 24x 868.000 LEASING SGT</p>

KLX 150	
<b>TRAIL</b>	<p><b>NETERANGAN:</b> NETEK KAWASAKI KAPALITAS 150 CC HARGA 22.000.000 DP 50% 11.000.000 ANGSURAN: 11x 2.400.000 21x 1.594.000 24x 1.245.000 LEASING ADIRA</p>

TRAIL	
<b>NETERANGAN:</b>	<p>NETEK KAWASAKI KAPALITAS 200 CC HARGA 30.000.000 DP 50% 15.000.000 ANGSURAN: 11x 4.090.000 21x 2.400.000 24x 1.994.000 LEASING ADIRA</p>

## MODIFIKASI

# KLX150 2009 PETUALANGAN GATOT SI PENGARUK TANAH

**A**pa jadinya jika full body custom si kuda besi tanpa dilombangi dengan modify engine? Terlebih motor penggaruk tanah peruntukan adventure lagi. Wah, gak matching juga tuh Mas Bro! Pasti nya selain didukung nilai estetis dari konsep modif yang dianut, itu motor saat digeber pun walby punya performa tenaga yang sesuai dengan nya.

Tak salah, speks ubahan yang diramu oleh Om Bagus, sang builder bengkel Custom Palm 79. Secara mantap berhasi diadopsi sekaligus disematkan pada kuda besi penggaruk tanah milik Candra Nugraha.

Selain ingin mengubah konsep motor custom lebih ke style, rombakan setting engine peruntukan adventure pun Candra ubah, dengan membenamkan Karburator PWK 28, berikut disetting di bagian pilot jet 45 dan main jet 105, alhasil tenaga pun lebih terasa powerfull.

Nah rasio gear depan dan belakang pun ia setting sesuai kebutuhan, meski disinyalir jika setingan rasio untuk track jarak jauh resiko nya top speed agak rendah, tapi tetap saja tenaga sangat cukup dirasakan diputaran bawah.

"Kalau di bore up cenderung jebol, jadi hanya mengubah putaran tenaga saja. Oleh karenanya ubahan speks engine pun tidak terlalu powerfull dan tidak standar pula, tapi ditengah-tengah", buka Candra saat ditanyai.

Dibagian body si Gatot sendiri (baca: nama motor KLX150), hanya diubah pada bagian kaki-kakinya saja. Yakin dengan mengadopsi Ban Depan Pirelli 80/100 21" serta Ban Belakang 100/100 18", ditambah Velg Depan Belakang berlabel Expedition. Hasilnya, handling yang dirasakan pun dirasa lebih stabil, nyaman dan mudah dikontrol.

"Gatot memang cukup gesit saat melahap track yang bumpy dan berlubang. Selain ground clearance si Gatot agak



Candra  
Cukup Buas dengan Engine 'Gatot' KLX150



Regular Style but still stylish

lebih tinggi, ubahan pada bagian roda dan kaki-kakinya ini memang lebih dimaksudkan agar ia mampu menjangkau berbagai medan. Baik saat berakselerasi di medan terjal, ataupun saat troli/dibagian roda yang mampu menempel track tanah dengan sangat kuat", ucap Pria perintis klub motor KOC dan penghobi adventure tersebut.

Untuk ubahan ke depan setingan KLX150 secara engine, memang sudah cukup mantap saat berakselerasi di area tanah dan pegunungan. Namun, Pria yang hobinya berawal dari pekerjaan tersebut akan mengubah bagian penambahan aksesoris saja. "Walaupun di gunung, Style tetap walby diperlihatkan Om!" kekeh Candra.

### DATA MODIFIKASI

**Knalpot:** NOBI, **CDI:** BRT, **Karburator:** PWK 28, **Ban Depan:** Pirelli 80/100-21", **Ban Belakang:** Pirelli 100/100-18", **Foot Step:** DRC, **Gas Spontan:** Magura, **Stang:** Zeta Fatbar, **Number Plate:** YZ Acerbis, **Hand Grip:** UFO, **Velg Depan:** 21" Expedition, **Velg Belakang:** 18" Expedition, **Knalpot:** Custom by Ule, **Kampas Kopling:** Kx85, **Suspensi Depan:** YZ 125, **Suspensi Belakang:** Standar

**KX 65**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	80 CC
KAPASITAS	68 CC
HARGA	37.000.000
DP 50%	

**TRAIL**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	80 CC
KAPASITAS	68 CC
HARGA	37.000.000
DP 50%	

**KX 85**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	80 CC
KAPASITAS	80 CC
HARGA	40.000.000
DP 50%	

**TRAIL**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	80 CC
KAPASITAS	80 CC
HARGA	40.000.000
DP 50%	

**KX 250**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	250 CC
KAPASITAS	250 CC
HARGA	60.000.000
DP 50%	

**TRAIL**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	250 CC
KAPASITAS	250 CC
HARGA	60.000.000
DP 50%	

**D-TRACKER X**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	250 CC
KAPASITAS	250 CC
HARGA	60.000.000
DP 50%	

**TRAIL**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	250 CC
KAPASITAS	250 CC
HARGA	60.000.000
DP 50%	

**NEW NINJA RR**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	500 CC
KAPASITAS	500 CC
HARGA	30.000.000
DP 50%	15.000.000

**SPORT**

WETARAN/TAJUK	KAWASAKI
WATERKOP	500 CC
KAPASITAS	500 CC
HARGA	30.000.000
DP 50%	15.000.000

Daftar harga disusun berdasarkan data yang diterima hingga awal Agustus 2012 dari dealer motor di kota Bandung. Dan harga angsuran bersifat tidak mengikat atau dapat berubah sewaktu-waktu tanpa pemberitahuan terlebih dulu. Uang muka belum termasuk diskon dealer.

PENJUALAN MOTOR KAWASAKI SEMESTER AWAL 2012

# ALAMI GROWTH SECARA CUKUP SIGNIFIKAN



Program Punch Athlete Siap Support Penjualan

Improvement torehan angka penjualan akhir semester awal 2012 ini, jelas menjadi realisasi komitmen yang dipertahankan oleh semua pihak dalam hal perolehan volume penjualan. Lantas, apakah Kawasaki perlu berbangga diri? Atau kah semakin semangat memperkuat kembali, lini ujung tombaknya, berikut mengasah dan meramu serentetan peluru program, yang mampu memboomingkan image motor Kawasaki itu sendiri.

Meski terhutang baru mencapai akhir penjualan di semester awal 2012. Dipastikan, semangat itu memang sudah direalisasikan oleh Cabang dan Dealer Kawasaki Jabar, dengan naiknya raihan volume penjualan secara persentase di angka 30%, jika dibanding satu semester tahun 2011 lalu.

Secara total penjualan untuk semester awal tahun 2012 ini, Dealer Kawasaki Jabar sudah mampu menorehkan persentase penjualan di angka 65%, berikut diikuti Cabang PT. Citrakarya Pranata (PT. CKP) dengan torehan sebesar 35%. Tentunya dengan hasil tersebut, diharapkan mampu memacu seluruh pihak untuk terus merah volume penjualan ke arah yang lebih signifikan, terlebih saat mengawali penjualan di semester ke dua 2012 nanti.

"Ditilik dari penjualan tipe motor terbanyak di area Jabar. Angka tinggi masih didominasi tipe sport di kelas Ninja series. Sedang improvement volume penjualan di segmen motor sport sendiri

secara total, telah mengalami kenaikan secara signifikan sebanyak 40%, diikuti kenaikan tipe bebek sebesar 30%", ungkap Jaka Prihadi selaku Koordinator Dealer PT. CKP.

Berbeda dengan tipe Sport. Tipe bebek tahun ini memang disinyalir harus mampu bermain secara merata, dan mensupport total unit entry segmen Sport yang dipasarkannya. Penjualan di tipe bebek terhitung untuk bulan juni 2012 saja,

dirasa Jaka agak menurun. Hal itu memang cukup disebabkan oleh adanya policy DP (Uang Muka) minimal 25%, yang sedikit mengguncang market penjualan. Dengan begitu program penjualan pun dikerahkan kembali, melalui program Punch Athlete untuk mensupport penjualan di tipe bebek.

Namun jika disinyalir secara total, dibanding semester awal tahun 2011 lalu. Kenaikan penjualan tipe Bebek, dirasa Jaka memang cukup bagus. Sebab Bebek mampu bermain, serta mengalami growth secara signifikan di semester awal tahun 2012 ini. Pastinya, hal itu di support dengan adanya kontribusi peluru program Crazy Edge, yang secara spirit mampu men-trigger pasar dan seluruh lini ujung tombak Kawasaki di area Jabar.

Di tempat lain, Rohaeti selaku Koordinator Cabang PT. CKP menyerukan. Bahwa secara persentase, Cabang PT. CKP pun mengalami kenaikan sebesar 35% dibanding semester awal tahun 2011 lalu. Dominasi penjualan di tipe motor, tahun ini khususnya Cabang PT. CKP diraih di segmen motor trail, Ninja 250 dan Ninja RR.

Alih-alih, mengenai kontribusi di tipe bebek sendiri, yang memang dirasa masih cukup kurang. Tentunya, antipati pertama yang dilakukan lebih pada penetrasi secara efektif terhadap program yang sudah berjalan. "Jadi dengan berbagai macam promo hadiah, berikut mengacu policy DP yang diatur sekarang ini, jelas bebek Kawasaki memang dirasa lebih rendah dibanding merk lain. Oleh karenanya optimisme dan spirit dalam mendorong volume pun terus kami gencarkan", tutup wanita yang kesehariannya bersahaja itu.



Penjualan Tipe Bebek Lebih Pada Penetrasi Efektif Melalui Program Yang Telah Berjalan

# SESUAIKAN STANDARISASI KENYAMANAN DAN KEMUDAHAN



Line up berbagai motor Kawasaki yang Dipajang

**P**rogresifitas bisnis motor memang tak hanya berkisar mengenai achievement dan profitabilitas saja, melainkan proses jatuh bangunnya dan keberhasilan bisnis motor, didasari dari segala kesiapan, perhitungan matang, dan manajemen yang seimbang dalam mengembangkannya.

Pastinya itu pun dilalui oleh Dealer Sentosa Motor Karawang, dimana terus berjabaku mengembangkan bisnis motornya sejak resmi berdiri pada tahun 2007 silam tersebut. Dealer Sentosa Motor, meski sebagai cabang dealer yang memiliki dealer pusat di Purwakarta, jelas lahir dan berawal atas dasar

di wilayah Karawang dengan mengontrak Toko selama tiga tahun di Jalan Arief Rahman Hakim yang



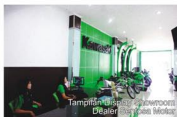
Sena Nelsen Ruslie (Tengah) Utamakan Kenyamanan, Kemudahan, dan Profesionalitas Bagi Konsumen

penjualan Motor Kawasaki di dalam kota Karawang", kenang Sena Nelsen Ruslie selaku Pimpinan Dealer Sentosa Motor.

Dealer Sentosa Motor Cabang Tuparev ini, memang di persiapkan secara matang untuk dapat memenuhi standarisasi sebuah Dealer yang memberikan kenyamanan, kemudahan dan profesional untuk seluruh Konsumennya. Hasilnya, seiring dengan perjalanan bisnis motornya, dealer tersebut telah resmi ditunjuk sebagai dealer yang siap *men-service* motor Kawasaki di kelas

Purwakarta ini. Dari marketnya sendiri, segmen *unit entry* yang berhasil dibukukan dealer tersebut lebih didominasi oleh motor Ninja Series, khususnya type N, L dan KRR.

Kesiapan pelayanan dan kemudahan bagi Anda selaku konsumen, jelas menjadi target awal



Tampilan Tampilan dan Ruang Service Dealer Sentosa Motor

bagi Dealer yang beroperasi mulai pukul 08.00-17.00 tersebut. *One Stop Service for Customers Satisfied*, jelas resmi disandang bagi dealer Sentosa Motor, yang beralamat di Jalan Tuparev No. 418 A, telp 0267-8451888, Karawang, Dimana, Dealer tersebut memberikan pelayanan segi *after sales*, dengan menjalankan *Mobile Mekanik Service* yang siap datang, jemput dan menanggapi setiap permasalahan motor milik konsumen.

"Ke depan Kami berencana akan membangun Dealer Kawasaki Sentosa Motor 35 di Cikampek yang memenuhi standarisasi. Dimana Kota Cikampek ini masih bagian dari Kabupaten Karawang. Serta ini dimaksudkan juga untuk lebih mendekatkan dan menangkan seluruh produk Kawasaki". Tutup Sena.

Premium Bike, seperti motor ZX6R, ER6-n dan Ninja 650, tak luput didukung juga dengan adanya kelengkapan dan ketersediaan Sparepart.

Jika bicara mengenai penjualan motor di Dealer Sentosa Motor, yang telah memiliki lima Cabang di wilayah Karawang dan satu cabang di



Dealer Sentosa Motor Karawang

peluang pasar di daerah Karawang yang sangat luas, berikut didukung *market share* yang cukup besar dalam hal tuntutan unit transportasi sepeda motor.

"Awalnya kami membuka dealer

terkenal dengan sebutan Jalan Niaga, seiring berjalannya waktu mengenai penjualan unit yang sudah terlihat membaik, akhirnya di tahun 2008 kami mengontrak kembali Toko di Jalan Tuparev guna menunjang



Kelengkapan Unit Spare Parts di Dealer Sentosa Motor



# Kawasaki

PEJUALAN - PEMELHARAAN - SUKU CADANG

KUMALA SAKTI MOTOR

CV KUMALA SAKTI

Jl. Otista Di. 23 Sukabumi  
Telp. (0266) 224572 0858 6300 0024

SALES

SERVICE

SPAREPARTS

Kawasaki

## INFO DEALER

penjualan di setiap tipenya minimal mampu menorehkan angka 60 unit pertiap bulannya.

Support sinergi kerjasama terhadap PT. Citrakarya Pranata Main Dealer Jawa Barat pun, tetap selalu didukung Dealer Kumala Sakti Motor dalam meningkatkan penjualan motor Kawasaki. Oleh karenanya untuk mendorong penjualan dan mengenkalkan produk Kawasaki, pastinya Dealer asal Kota Sukabumi ini terus menerus selalu mengadakan pameran-pameran, mengunjungi tempat-tempat keramaian, serta *canvassing* dan *moving* ke seluruh pelosok daerah di sukabumi.

Selain Dealer Kumala Sakti Motor yakin akan keunggulan kualitas

Dealer Kumala Sakti Motor

Dealer Kumala Sakti Motor  
Jl. Jalan Otista No. 21-23,  
Telepon (0266) 224572, Sukabumi

## YAKIN AKAN KUALITAS PRODUK DAN CHANELING



Ketersediaan Spare Parts Original yang Lengkap

Berawal dari *image* produk Kawasaki yang diyakini memiliki kualitas produk sangat baik, berikut menyandang peluang bisnis dan usulan yang lebih memiliki *progress* *profitable*. Tepatnya pada tanggal 20 Juli 2005 silam, Dealer Kumala Sakti Motor pun resmi berdiri menjadi dealer Kawasaki di Kota Sukabumi.

Didukung dengan karyawan yang secara profesional mampu mensupport pelayanan secara baik. Tentunya, Dealer Kumala Sakti Motor pun telah siap dan tanggap dalam melayani konsumennya, baik berupa pembelian *unit entry* produk atau pun pelayanan  *jasa service* dan penyediaan  *spare parts* secara lengkap.

Sonny Goerandhi selaku Owner mengatakan, bahwa Selain menjual produk Kawasaki, pihaknya selalu melayani setiap keluhan dari para *customers* dengan cepat dan

tanggap, sehingga konsumen merasa sangat puas.

Dengan cara melayani, serta memberikan detail informasi secara lengkap mengenai produk Kawasaki yang setiap konsumen inginkan, tentunya Anda pun pastinya dilayani secara maksimal.  *Bicara* segi  *aftersales* pun, Dealer Kumala Sakti Motor tak bosan-bosannya untuk selalu mengingatkan para pengguna motor Kawasaki di sukabumi, agar selalu melakukan  *service* rutin di bengkel resmi Kawasaki.

Mengenai jam operasinya sendiri, Anda yang berada di daerah kota terdekat atau pun di Sukabumi bisa mengunjungi Dealer Kumala Sakti Motor mulai dari Hari Senin sampai Sabtu, pukul 08.00 - 17.00, sudah pasti pelayanan ramah dari  *sales counter* dan kehandalan mekaniknnya akan mampu memuaskan kebutuhan Anda secara total dan maksimal.

"Meski kami belum memiliki cabang dealer, tetapi kami membuka beberapa rekanan bisnis (*chaneling*) di beberapa tempat di daerah sukabumi, yang *notabene* kami yakini akan mampu mendorong dan mensupport volume penjualan unit motor yang kami pasarkan", tegas Sonny.

Dari segi segmen penjualan motor, Dealer resmi yang beralamat di Jalan Otista (Oto Iskandar Dinata) No. 21-23, Telepon (0266) 224572, HP (0858 6300 0024), Sukabumi ini pun, mampu mendominasi penjualan ditipe Ninja RR dan KLX150, bahkan telah menargetkan

produk Kawasaki, tentunya Dealer ini pun selalu berusaha menjalin kedekatan dengan para *customers* dan komunitas/klub motor Kawasaki yang ada di sukabumi.  *Alhasil*, keunggulan pelayanan dan kesiapan karyawan pun mampu menjalin relasi keakraban secara profesional antara satu sama lain.



Pelayanan Service total dibengkel Dealer Kumala Sakti Motor



Penjualan Dealer Resmi All Produk

# BENKEL, POSKO SIAGA MUDIK, DAN PROGRAM SPESIAL PENJUALAN DI BULAN RAMADHAN 2012 BENTUK KEPEDULIAN DAN KEPUASAN BAGI KONSUMEN



P2BMOK), kemudian Cirebon (RM, Aroma Cirebon-Losari KM.17), dan terakhir Banjar (area parkir RM, Karya Ayu).

Implikasinya, jumlah crew yang ada di seluruh titik Bengkel Siaga dan Posko Siaga Mudik ini, kurang lebih akan melibatkan 30 orang mekanik dan 2 orang PIC, berikut Perengkapan *Spare Parts fast moving* yang dipersiapkan secara maksimal di banding tahun lalu, serta *Spare Parts* yang bersifat emergency, seperti kampas kopling, gigi rantai, piston dan lainnya.



Saat ditemui disela kesibukannya, Diki Nugraha, Head of Marketing Communication Dept PT. CKP menjelaskan, Bahwa kegiatan yang dilakukan pihaknya ini, tak lain sebagai bentuk kepedulian kawasaki terhadap tradisi mudik yang dilakukan oleh para costumers maupun masyarakat umum.

Pria yang sehari-harinya, ramah dan beribawa ini merunut kembali. Selain Kawasaki selalu terus

## Bengkel, Posko Siaga Mudik

Bentuk kepedulian serta pelayanan Kawasaki terhadap kepuasan seluruh costumers, terlebih di saat Bulan Suci Ramadhan dan tradisi mudik hingga menghampiri. Dipastikan menjadi target utama seluruh Jajaran Departemen yang ada di PT. Citrakarya Pranata (PT. CKP), Main Dealer Kawasaki Jawa Barat (Jabar).

Lantas berbagai persiapan dalam segi *after sales* pun, diolah untuk menghasilkan pelayanan secara penuh bagi kepuasan seluruh konsumen pengguna motor Kawasaki. Kesiapan pelayanan ini, nampak dengan ditentukannya beberapa Posko Siaga dan Bengkel Siaga yang tersebar di beberapa area titik, yang sering dilalui oleh lalu-lalang setiap pengendara motor yang melakukan perjalanan mudik.

memberikan kemudahan dan kenyamanan bagi setiap konsumennya. Pihaknya pun di setiap musim mudik selalu mempersiapkan pelayanan Posko dan Bengkel siaga bagi para pengendara motor Kawasaki yang mengalami masalah seputar kendaraan bermotornya.

Dipastikan Posko dan Bengkel Siaga mudik yang beroperasi selama 8 hari (mulai dari H-3 dan H+3), siap memberikan service secara total bagi para pengendara motor Kawasaki. Sedangkan, titik Bengkel Siaga yang ditunjuk saat hari mudik berlangsung, berada di Main Dealer Kawasaki Jabar, Gedung PT. CKP, Jalan Soekarno Hatta 727, Bandung. Kemudian 4 Posko Siaga yang ditunjuk secara tersebar, yakni dimulai dari Posko Siaga yang terletak di Nagrek (Halaman Kantor Kecamatan Nagrek), Tasikmalaya (Area Parkir Gedung

"Prediksi berdasarkan hasil event Posko mudik tahun lalu. Kemungkinan mayoritas letak titik Bengkel Siaga dan Posko Siaga yang umumnya sering dikunjungi, adalah dititik Bengkel Soekarno Hatta dan Posko Nagrek. Sementara Dealer yang diikutsertakan dalam pelayanan posko mudik ini, melibatkan Dealer PT. CKP dan Mulya Putra

Citramobil (MPC Cirebon), jelas Toto Susilo, Head of Service Dept. PT. CKP.

Hanya saja dari prediksi tersebut, tidak bisa dijadikan dasar utama. Sebab pihaknya sendiri menekankan, bahwa dengan bertambah banyaknya unit motor yang dipasarkan per tiap tahunnya, hal itu bisa menjadi tidak relevan.

Namun, diharapkan dengan dukungan publikasi promo melalui situs web resmi Kawasaki Jabar di [www.motorkawasaki.com](http://www.motorkawasaki.com), berikut di *support* dengan pemasangan iklan mengenai Posko Mudik di beberapa media, serta ditambah juga informasi yang telah dipersiapkan melalui *Call Center Service Kawasaki* di 0812-23-4141-23. Pastinya, hal itu bisa menjadi informasi penting yang lebih efektif bagi konsumen, yang memang belum mengetahui titik Posko Siaga mudik Kawasaki.

"Mengacu berdasarkan kebutuhan tahun sebelumnya, disaat posko mudik lebaran digelar. Tentunya ketersediaan *Spare Parts* pun telah dipersiapkan. Seperti *fast moving item parts*, serta *Spare Parts* untuk service ringan dan service besar", tegas Asep Ardi selaku Parts Manager PT. CKP.

Nah, Ayah dari tiga anak ini pun menargetkan. Bahwa jika melihat tahun ini, yang *notabene* semakin banyak bertambahnya unit motor yang telah dipasarkan, maka semakin banyak pula *Spare Parts* dan aksesoris yang akan dipersiapkan.

Disamping itu, menyikapi pemudik yang menunggangi Motor Premium Bike Kawasaki berkapasitas cc besar, serta memiliki permasalahan



di bagian pengereman (*Trouble Brake System*). Pastinya, Anda pun tak usah khawatir. Sebab itu sudah diprediksikan Parts Departemen PT. CKP. Bahwa secara kebutuhan service, *Initial Parts* memang sudah *ready* dan siap dibekal.

Pelayanan dan kepedulian yang dilakukan Kawasaki, bagi Anda selaku konsumen, jelas



semakin bertambah puas. *Pasalnya*, untuk memberikan pelayanan secara *instan* kepada pengguna sepeda motor kawasaki. *Mobile Service Kawasaki* (berupa unit mobil peruntukan service Kawasaki), dalam hal ini siap menjawab dan mengunjungi, sekaligus memberikan solusi *trouble* kendaraan Kawasaki Anda secara tuntas.

Oleh karenanya, mengawali pelayanan secara penuh kepada seluruh pengguna motor Kawasaki, khususnya di saat mudik lebaran 2012 kali ini. *Mobile service Kawasaki* sudah mulai beroperasi, dan siap melayani Anda secara *full satisfied* and *service care*.

### Program Spesial Penjualan di Bulan Ramadhan 2012

Bentuk kepuasan dan kepedulian terhadap konsumen Kawasaki di saat bulan Ramadhan 2012 ini, pun semakin bertambah lengkap dengan adanya penawaran program spesial penjualan bertajuk *Bingkisan Lebaran 2012 Kawasaki Jabar*, dimana setiap pembelian unit motor (all type) yang dilakukan konsumen mulai periode 20 Juli - 16

Agustus 2012, akan mendapatkan bingkisan lebaran dari Kawasaki, berupa Sarung, Baju Takwa, Sirup, Korma, dan yang lainnya.

Promo yang digelar dalam rangka mengambil momentum hari raya dan memanfaatkan momen penjualan ini. Dipastikan tak hanya sebagai bentuk pelayanan Kawasaki terhadap seluruh Konsumen saja, melainkan sebagai bentuk kepedulian dan kepuasan secara penuh yang dirasakan langsung oleh seluruh konsumen Kawasaki.



Selain itu program PT. CKP tak serta merta hanya disitu saja. Marketing Communication Departemen PT. CKP pun, di bulan September-Desember 2012 telah meramu program dengan mengadakan event *Activity Crazy Edge*, di enam titik venue yang telah dipilih. Yakni dimulai dari Kota Tasikmalaya, Cirebon, Purwakarta, Sukabumi, Banjaran, dan terakhir Metro Indah Mall Bandung.

"Kegiatan yang lebih berupa pada lomba fun race dan hiburan lainnya ini, merupakan apresiasi rasa terima kasih kami, terhadap seluruh konsumen Kawasaki khususnya motor Kawasaki Edge". Pungkas Diki singkat.

UNTUK INFORMASI  
MOBILE SERVICE DAN  
TITIK POSKO MUDIK KAWASAKI  
Hubungi :  
CALL CENTER SERVICE KAWASAKI  
0812-23-4141-23.  
Atau Klik [www.motorkawasaki.com](http://www.motorkawasaki.com)

## TRAINING ADVANCE

## TARGETKAN KESIAPAN MEKANIK SECARA PROFESIONAL

**B**erakhir sudah aktifitas pada (17-19/07), yang berlangsung selama tiga hari dilakukan oleh Departemen Service Area PT. Citrakarya Pranata (PT.CKP) Main Dealer Kawasaki Jabar, bertempat di Gedung PT. CKP Soekarno-Hatta-Bandung tersebut.

Kegiatan yang lebih dituju dalam mempersiapkan profesionalitas Kerja seluruh jajaran mekanik ini. Dipastikan akan mampu

menjawab solusi, dalam hal kesiapan warranty terhadap costumers dari segiaftersales.

Toto Susilo, Head of Service PT. CKP mengungkapkan, kegiatan yang tentunya mempersiapkan profesionalitas kinerja seluruh mekanik Kawasaki ini, diharapkan akan mampu mengatasi solusi berbagai trouble yang ada di lapangan, khususnya di bagian kelistrikan, serta ketepatan penggunaan alat yang disesuaikan dengan standarisasi dari pihak ATPM.

Pria murah senyum, yang cukup banyak mengenyam banyak garam di bagian mekanik ini menambahkan. Bahwa kegiatan yang dipimpin oleh satu orang trainer dari PT. KMI dan satu orang trainer dari PT. CKP ini, diikuti oleh 12 orang mekanik dari perwakilan Dealer 25 dan 35, yang secara serempak di hari



pertama mempelajari teori, hari ke dua evaluasi teori dan praktik, dan terakhir hari ke tiga, seluruh mekanik melakukan ujian teori dan praktik.

Materi teorinya sendiri meliputi analisis pada sistem pengapian, sistem pengisian, sistem starter dan sistem penerangan. Sedangkan materi praktik, tak lain mengukur internal resistant materi sistem pengapian (ignition coil, pick up, igniter, HT Coil dan spark plug cap), kemudian pemeriksaan dan pengukuran parts, serta cara penggunaan tester.

Hasilnya dengan kegiatan itu, mekanik pun diharapkan dapat memahami skema rangkaian semua kelistrikan, mampu menjelaskan cara kerja dan mampu menganalisis kontinuitas kabel pada sistem kelistrikan. Nah, mengenai unit yang dipraktikannya sendiri, yakni unit motor bebek Kawasaki Edge dan motor sport Ninja Series.



Siswa dan Pengajar Mekanik  
Pusat Teknik Peningkatan Keterampilan dan Pengetahuan

## TRAINING PRODUCT KNOWLEDGE NINJA 250 PERSIAPKAN KEMAMPUAN MEKANIK KAWASAKI

**B**entuk pelayanan kepuasaan terhadap konsumen dalam segi *aftersales*, jelas menjadi *mainstream* progresifitas kinerja bagi Departemen Service Area PT. Citrakarya Pranata (PT. CKP), Main Dealer Kawasaki Jawa Barat. Bertempat di gedung PT. CKP, Departemen Service Area menggelar kegiatan training product knowledge Motor Ninja 250, pada (22/05) lalu.

"Kegiatan training tersebut, intinya lebih diarahkan pada pemerataan kemampuan seluruh mekanik Kawasaki, khususnya bongkar pasang engine pada Ninja 250 dan kesiapan para mekanik dalam melakukan solusi terhadap trouble shooting enginnya itu sendiri". Terang Toto Susilo, Head of Service PT.CKP.



Mekanik peserta saat melakukan uji dan cara pengukuran dengan menggunakan banalki yang sesuai.

Kegiatan yang melibatkan beberapa perwakilan mekanik, dari dealer 35 dan 25 yang tersebar di area Jawa Barat ini, memang dipilih atas dasar para mekanik yang belum mengikuti training *product knowledge* Ninja 250.

Pelatihan para mekanik yang direncanakan akan digelar sebanyak dua kali/gelombang dalam satu tahun itu, dikhususkan bagi para mekanik yang telah lulus uji *Training Basic* dan *Training Advance*. Sedangkan, mengenai materinya sendiri meliputi

bongkar pasang engine Ninja 250, cara penggantian SHIM, dan cara penggunaan *Vacuum Gauge* (*Vacum Tester*).

"Pelatihan ini tentunya didasari dari telah banyaknya motor Ninja 250 yang telah dipasarkan sejak 2008, sehingga dengan begitu harapannya para mekanik, bisa lebih mampu mengatasi *trouble shooting* di lapangan. Sehingga dari segi *aftersales*-nya jelas sangat diperhatikan", jelas pria ramah senyum tersebut.

Dengan adanya rencana pihak Kawasaki akan memasarkan motor Ninja 250 Injeksi. Tentunya para mekanik Kawasaki pun dituntut harus lebih siap dan mampu melakukan solusi *trouble shooting* di setiap permasalahan yang ada pada Ninja 250 secara optimal dan profesional.



Trainer Product Knowledge Kawasaki saat ini menjelaskan engine pada Ninja 250

## GUBERNUR CUP KEJURDA JABAR SERI 2

## BUKIT PEUSAR TASIKMALAYA



Irfan Chupenk Saat menjajal Sirkuit Kota asal Kelahirannya

**A**jang kejuaraan Gubernur Cup Kejurda Jabar 2012 Seri ke dua yang telah berlangsung di sirkuit Bukit Peusar Tasikmalaya, pada (16-17/06) lalu. Jelas menjadi momen penting bagi Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team dalam mengevaluasi berbagai riset secara teknis maupun non teknis di setiap ajang balap yang dilaluinya.

Pastinya ajang balap Road Race seri-2 Gubernur Cup Jabar ini, diharapkan menjadi langkah awal untuk mempersiapkan Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team menuju ajang balap di

jenjang Road Race kejuaraan Nasional.

"Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team dalam hal ini, untuk Kejurda Level Jawa Barat memiliki standing point di urutan pertama. Oleh karenanya, Kami yakin akan mampu bersaing di ajang balap kejuaraan Nasional, yang rencananya di tahun depan akan Kami ikuti secara full di setiap serinya", tegas Diki Nugraha selaku Penanggung Jawab tim Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team.

Saat race pertama dikibarkan, Irfan Chupenk sang joki memang mampu menjajal dan menunjukkan taringnya dengan posisi pertama di

setiap putaran lap. Hanya saja di putaran race berikutnya ia sedikit menurun dari penempatan biasa yang diperlihatkannya.

Dilihat dari segi tracknya, sirkuit Bukit Peusar memang memiliki karakter sendiri di banding sirkuit lainnya. Selain itu sirkuit kota asal pembalap Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team ini, memang mengalami beberapa perubahan track yang mana mampu menjadikan sirkuit ini agak sulit ditaklukan.

Namun dengan begitu Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team pun tetap mampu menjuarai perolehan posisi ke-2 di kelas Bebek 4 Tax 125 cc TU-seeded MP1 dan juga posisi ke-2 di kelas Bebek 4 Tax 110 cc TU-seeded Mp2 di bawah pembalap kenamaan Agni Permana yang jadi pembalap andalan Indoprix.



Irfan raih Standing Point di urutan pertama Untuk level Kejurdas Jabar



Demi Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team di ajang Balap Kejurda

**B**erakhir sudah event balap Kejuaraan Nasional (Kejurnas) seri V pada (07-08/07) lalu, bertempat di Sirkuit permanen Gery Mang Subang. Dengan melibatkan kurang lebih 216 starter pembalap kenamaan papan Nasional, ajang ini terbagi dalam empat kelas utama dan enam kelas *supporting race*, yang tak lain merupakan ajang bergengsi bagi seluruh tim balap yang berada di seluruh daerah.

Kesiapan tim dalam hal *support budget* dan manajemen tim pun, tak pelak dikatakan langkah awal dalam mendulang prestasi kebanggaan seluruh pihak tersebut. Pastinya *full support* dari setiap pihak, jelas menjadi komitmen awal untuk melakukan segala persiapan saat menjajal ajang kejuaraan balap bergengsi tersebut.

Sama halnya dengan Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team, yang bisa dikatakan cukup bella saat mengawali debutnya menghadapi 23 starter pembalap di ajang Balap Kejurnas seri ke-5 di sirkuit yang memiliki panjang track 1.200 meter tersebut. Meski harus puas di posisi ke-9, tentunya tim pun menyadari betul, bahwa masih banyak hal

## KAWASAKI CKP TITAN SPEED RACING TEAM PERSIAPAN NAIK KELAS KEJURNAS TAHUN DEPAN KAWASAKI CKP TITAN SPEED RACING TEAM



Motor Kawasaki Edge saat Menjajal Sirkuit Gery Mang Subang

yang harus perlu dibenahi, di evaluasi dan dipersiapkan.

"Sebagai tim yang baru pertama kali mengawali ajang balap Kejurnas seri 5 2012. Kami memang cukup merasa puas dengan hasil akhir di urutan papan tengah. Pastinya, segala kesiapan dalam tim pun masih perlu kami benahi, berikut hasil akhir itu pun menjadi titik balik bagi kami dalam meriset dan mengevaluasi persiapan balap di ajang kejurnas seri 6 nanti", ungkap Diki Nugraha, Penanggung Jawab tim Kawasaki CKP Titan Speed

Racing Team.

Kesiapan teknis maupun non teknis dari tubuh Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team sendiri, tentunya menjadi langkah awal dalam menjajal berbagai medan di ajang balap Kejurnas tersebut. Disamping itu, evaluasi hasil akhir dari dua seri yang diikuti di ajang balap kejurnas 2012 pun, sudah pasti menjadi bimbingan awal tim, untuk ikut turun dan terlibat secara *full series* di setiap ajang balap Kejurnas nanti. *Bravo Kawasaki CKP Titan Speed Racing Team...*

# JAMBORE NASIONAL KNI SAVE FOR OUR NATIONAL TRADITION

Hingar bingar tampak jelas terasa, pada gelaran bertajuk Jambore Nasional Kawasaki Indonesia (KNI), (26-27/05), yang bertempat di pelataran Parkir Apita Hotel, Cirebon, Suasana deru mesin, rataan motor mesin Kawasaki Ninja ini, berhasil mencuri perhatian ribuan warga Kota Udang tersebut.

Event yang dihadiri kurang lebih dari 84 Klub motor Kawasaki Ninja yang tersebar di berbagai pelosok wilayah Indonesia ini, tak lain sebagai ajang untuk menggelar Musyawarah Nasional (Munas) Klub KNI, serta merupakan bentuk ikatan silaturahmi sesama pengendara motor Ninja yang ada di setiap daerah.

Dengan mengambil tema *Save For Our Tradition*, Klub besar KNI region Cirebon bahu membahu bekerja sama dengan Main Dealer Kawasaki Jabar, PT. Citrakarya Pranata (PT. CKP) dan Dealer Mulya Putra Citramobil (MPC) Cirebon, untuk saling *support* dalam rangka kegiatan event nasional, yang reguler selalu digelar setiap satu tahun sekali tersebut.

Di sela sambutannya, Diki Nugraha, Head of Marketing Communication PT. CKP menegaskan, bahwa diharapkan kegiatan ini mampu menjadikan silaturahmi dan melahirkan solidaritas di antara klub dan anggota Kawasaki Ninja seluruh Nasional. Berikut tak hanya Jambore ke-6 dan Ke-7 saja gelaran ini berjalan, melainkan ajang jambore



Pasukan Motor Ninja 250-SiKmermelakukan-Pulling-Brake



Display Kontes Modifikasi Motor Ninja 250

dibawakan oleh beberapa musisi dan artis lokal kenamaan, yang sukses membawakan deretan lagu nuansa nge-beat, bebas dan ceria.

Berbagai *Spontaneous Games* dan penyerahan trophy berhadiah *cash money*, bagi para peserta lomba modifikasi pun sukses dilakukan. Di penghujung malam, suasana dingin menjadi berubah hangat di saat beberapa *sexy dancer* melakukan atraksi *dance*, yang mampu memukau rataan pasang mata yang mengahdirinya. Well, see you in next Jamnas event....!!



Penyerahan Trophy Kontes Modifikasi Motor



Deru Mesin Motor Ninja Menghiasi Suasana Kota Cirebon



Suguhan Apik Musics Performance di Ajang Jamnas KNI

kedepan pun harus selalu terus diadakan.

Ragam kegiatan yang dikemas secara apik, mampu menyuguhkan dan memanjakan seluruh peserta Jamnas. Beberapa sponsor support seperti Adira, AHRS, Chemonik Modification, dan yang lainnya, pun ikut meramaikan suasana dengan membuka stand pameran selama dua hari tersebut.

Kegiatan ajang kontes modifikasi motor Kawasaki Ninja yang diikuti puluhan kontestan

modifikator di berbagai daerah ini, tak pelak mampu menyita perhatian para pengunjung dan peserta Jamnas KNI. Selain itu Kota Udang, semakin dihebohkan dan kebanjiran dengan rataan deru mesin motor Ninja, yang melakukan *Rolling Thunder* secara serempak mengelilingi setiap daerah yang dilaluinya.

Tak sampai disitu, para peserta semakin dihibur dengan suguhan *Musics Performance* yang

## GATHERING KAWASAKI JABAR 2012 SEMANGAT BARU UNTUK EFFORT LUAR BIASA

Kegiatan bertema Gathering Kawasaki Jawa Barat (Jabar) 2012, dengan mengusung program launch Bali Race Kawasaki dan Punch Athlete, usai digelar pada (22/05) lalu bertempat di Puri Setiabudi, Bandung.

"Kegiatan yang diselenggarakan Kawasaki PT, Citrakarya Pranata (PT, CKP) dan Adira Finance ini, lebih menekankan dan mem-push volume serta market share penjualan motor Kawasaki di tipe Mofed, khususnya unit entry Motor Kawasaki Athlete" Ungkap Diki Nugraha, Head of Marketing Communication PT. CKP Main Dealer Kawasaki Jabar.

Aktifitas Gathering Kawasaki Jabar tersebut, kurang lebih dihadiri oleh 60 orang dari beberapa perwakilan tim sales se-Jabar dan beberapa perwakilan Owner Dealer Kawasaki yang ada di Jabar. Selain itu, event yang dimulai pada pukul 11.00-selesai tersebut, tak luput juga di hadiri oleh Bapak Agustinus Hariyadi selaku Direktur Operasional PT. CKP



Bapak Agustinus Hariyadi (Tengah) Semangat Sebagai Langkah Awal Dari Hasil Luar Biasa

dan Bapak Taofik Abdurachman, Manager Marketing Adira Finance Jabar.

Bapak Agustinus Hariyadi disela sambutannya menekankan, bahwa dengan bergulirnya program Punch Athlete yang telah berlangsung beberapa bulan lalu, tentunya bisa dijadikan sebagai semangat dan langkah awal untuk melahirkan support penjualan ke arah yang luar biasa. Dengan begitu, semangat tersebut jelas akan melahirkan effort yang lebih luar biasa juga.

Spirit dalam melakukan hal

terbaik itu, tentunya akan menjadikan Kawasaki Indonesia semakin menjadi lebih besar lagi,

oleh karena dukungan dari seluruh divisi yang ada, tak pelak menjadi *improvement* di tubuh Kawasaki.

Hal senada diami juga oleh Taofik Abdurachman. Meski dengan

adanya *policy* yang muka penjualan motor dari bebas menjadi terikat dengan uang muka minimal 25 %. Bagi kawasaki efeknya tidak lebih berat dibanding beberapa merek lain, oleh karena itu tak menjadi masalah dan bukan sebagai hambatan, melainkan menjadi semangat dan kesempatan dalam meningkatkan volume penjualan. Nah, dengan semangat bekerja keras, secara cerdas, ikhlas dan tuntas, tentunya effort yang dilahirkan pun akan menjadi lebih luar biasa bukan!!



Tim Sales dan Marketing yang bersemangat untuk Meningkatkan Volume Penjualan

## HIBAH 250 UNIT KLX 150 DARI GUBERNUR JABAR TUNJANG KINERJA BABINSA KODAM III SILIWANGI



Serah Terima Secara Simbolis Mayjen TNI Sonny Widjaja dan Ir. Lex Laksamana

kinerja para petugas BABINSA Se-Jabar, terutama di daerah pelosok yang memiliki medan yang menantang. Pemilihan unit jenis trail ini juga sangat akan bermanfaat bagi para petugas di lapangan dalam menjalankan kegiatannya, ungkap Ir. Lex Laksamana saat ditanyai.

Ungkapan rasa syukur dan terima kasih pun, dilontarkan oleh Mayjen TNI Sonny Widjaja atas bantuan hibah kendaraan motor roda dua tersebut. Dengan begitu diharapkan pihaknya, bantuan tersebut dapat menjadi sebuah sinergitas antara Pemerintah Provinsi (Pemprov) Jabar dan dinas terkait lainnya yang berjalan beringan, selain itu dengan adanya alat transportasi pendukung ini, dipastikan akan mampu memaksimalkan kinerja para petugas secara cepatan dan tangkas di pelosok daerah.

Meski disinyalir pihaknya,

bantuan yang dibutuhkan tersebut belum mencapai 3500 unit sesuai kebutuhan. Namun, diharapkan bantuan tersebut akan berlanjut dan mampu meringankan beban pekerjaan BABINSA Se-Jabar. Tak luput Sonny pun secara langsung melakukan test ride dan merasakan langsung performa dan unit motor Kawasaki KLX 150.



Pangdam III Siliwangi Saat Merasakan Langsung Performa Unit Motor KLX 150

Berempat dari Markas Komando Daerah Militer (KODAM) III Siliwangi, Jalan Ambon Bandung, pada (14/05) lalu. Telah dilaksanakan serah terima unit Kawasaki KLX 150 secara simbolis dari Ir. Lex Laksamana selaku Sekretaris Daerah (Sekda) Jabar, kepada Pangdam III / Siliwangi Mayjen TNI Sonny Widjaja.

Penyerahan sebanyak 250 unit Kawasaki KLX ini merupakan bantuan dari Gubernur Jabar di tahun anggaran 2012, untuk menunjang kegiatan operasional pelayanan para petugas BABINSA dalam melayani masyarakat di seluruh pelosok area Jawa Barat.

"Bantuan tersebut lebih dianggarkan untuk menunjang

SILATURAHMI KNI JABAR  
**ERATKAN  
 SADUDULUR  
 KABEH AKUR**

**S**eru, canda dan tawa nampak terlihat di ajang kegiatan silaturahmi wadah komunitas motor Ninja, yang mengatasnamakan bendera klub KNI Region Jabar. Beberapa komunitas motor yang tersebar seperti komunitas Speed Corner, NOC, NRC, KENJI, SONIC, CNC, IKNR Bogor, 250 R Community, NFC dan GNC resmi sepakat akan mengibarkan bendera yang sama di bawah naungan KNI Region Jabar.

Meski secara resmi seluruh klub tersebut, baru diikrarkan pada acara Jambore Nasional KNI (26-27/05) lalu, di Cirebon. Tentunya, kegiatan silaturahmi bertempat di pelataran Parkir Graha Manggala Siliwangi, Jalan Aceh-Bandung, yang kurang lebih dihadiri oleh 10 klub Ninja yang tersebar di area Jabar, serta tak sedikit melibatkan sekitar 150 motor ini. Diharapkan mampu mengompakan kembali silaturahmi dan solidaritas klub dibawah naungan KNI Jabar.

"Meski kami baru akan di resmikan pada



Suasana Hangat Dan Solidaritas di Antara Klub Yang Berbeda

Jamnas KNI di Cirebon Nanti. Dengan kegiatan kumpul bareng ini, kami berharap akan semakin mampu mengompakan kembali seluruh klub dalam ikatan silaturahmi persaudaraan yang lebih solid lagi", Ungkap Bro'Lendro dari klub NRC, salah satu pendiri KNI Jabar, yang populer di sapa N'Doz Neverdie tersebut.

Ditempat yang sama, antusias pun dirasakan langsung oleh Yudhi fachmiady dari speed Corner dan Bayu Ray dari 250R Community. Bahwa pihaknya, mengganggap ini adalah silaturahmi yang akan mampu memperkenalkan antara satu sama lainnya. dengan kata lain mampu eratkan "Sadudulur Kabeh Akur" (Red : Sekeluarga semua amantentram).

Ratusan motor yang terparkir rapih di area pelataran ini, jelas menandakan kekompakan dan solidaritas antar sesama klub Ninja yang berbeda. Ajang kopi darat sesama rekan klub yang berbeda kota dan daerah ini, semakin bertambah hangat saat diselingi canda dan keakraban.

"Secara langsung apresiasinya kami rasakan

sangat bagus. Selain kami jadi kenal satu sama lainnya, kami pun intinya secara persaudaraan merasa lebih aman dan nyaman, karena secara serempak kegiatan ini memang telah direncanakan berkumpul setiap satu kali dalam sebulan di minggu kedua "tambah Yandi Yanuar dari KENJI dan Rizal Maulana dari SONIC, saling bersahutan.

Fery Wibowo asal Klub CNC, Irfan Bob dari NRC serta Dicky Aryo dari NOC pun mengiyakan setuju, bahwa dengan begitu mereka pun lebih terapresiasi terhadap kreatifitas klubnya masing-masing, yang lebih meluas tanpa ada beban dan hambatan.

Dengan adanya ajang kongkow dan silaturahmi reguler setiap bulan, sesama klub pengendara motor Ninja tersebut. Pastinya seluruh pihak pun berharap, bahwa perbedaan colour dan bendera dari masing-masing klub yang dibawanya itu, tak menjadi sebuah perbedaan ke arah perseteruan, melainkan kita berikrar untuk terus menyerukan "All Bikers are Brother"...

RAIH AMAL DI BULAN PENUH RAHMAT DAN BERKAH

KAMI SEGENAP JAJARAN DIREKSI DAN STAFF PT. CITRAKARYA PRANATA  
 MAIN DEALER KAWASAKI JAWA BARAT. MENGUCAPKAN SELAMAT  
 MENUNAIKAN IBADAH PUASA 1433 H

[www.motorkawasaki.com](http://www.motorkawasaki.com)

**Kawasaki**



# Central Santosa Finance (CSF) TARGETKAN BEBERAPA CABANG BARU DI TAHUN DEPAN



Karyawan CS Finance Regional Jabar Mengikuti Sesi Kajian Keunggulan Kompetitif

Dengan keyakinan dan landasan *main goal* untuk menjadi lembaga pembiayaan utama dalam industri pembiayaan kendaraan roda dua, Central Santosa Finance (CSF) yang berdiri pada tahun 2010 lalu, secara *improvement* memang memiliki *value added* untuk menjadi pemain kuat di bidangnya.



Riman Arga

Optimis Dengan Meng-created Market Sendiri

Hal itu tak lain didukung oleh bank BCA, bank swasta terbesar di Indonesia. Bahkan dalam perkembangan selama kurun waktu dua tahun ini saja, CSF telah sukses membuka jaringan pelayanan di 38 Kantor Cabang yang tersebar di

seluruh Indonesia.

Meski bisa dikatakan sebagai pemain baru di industri pembiayaan kendaraan roda dua perusahaan, CSF tetap berkomitmen untuk terus mengembangkan usahanya dengan menciptakan keunggulan kompetitif serta menciptakan hasil yang baik bagi konsumen, ATPM, Dealer, dan pemegang saham maupun seluruh karyawannya.

Kantor Regional CSF Jawa Barat sendiri berada di Terusan Jalan Jakarta No 57 Bandung, serta baru memiliki 4 Kantor Cabang dan akan berencana membuka network pelayanan kantor cabang baru di kota Tasikmalaya, Karawang, Purwakarta dan Kuningan. Selain itu, CSF pun menargetkan akan membuka kantor pelayanan sebanyak lebih dari 100 cabang sampai tahun 2013. Sedangkan untuk tahun depan sendiri CSF berencana akan membuka 50 cabang kantor pelayanan yang tersebar di seluruh pelosok daerah.

"Awal dibukanya Kantor cabang di Jabar memang membuat cukup kaget, selain dikarenakan *demand* dari *end user* sendiri dirasa memang cukup banyak, secara rate pun image CSF sendiri memang dirasa konsumen lebih kompetitif dengan angsuran 'murah', ungkap Riman Arga, Branch Manager CS Finance Bandung.

Meski saat ini CSF regional Jabar belum terlalu banyak meng-cover seluruh jaringan dealer Kawasaki yang ada di area Jawa Barat. Riman menjelaskan, bahwa pihaknya sangat optimis akan mampu menjalin *partnership* secara lebih intens

dan mampu menghasilkan profitabilitas yang berdasar pada pelayanan optimal.

Bicara mengenai penjualan sendiri CSF dapat dikatakan baru dalam hal menjalin *partnership*. Namun secara nilai, hanya dengan menjalin kerjasama Kawasaki cabang CKP Ahmad Yani saja, pihaknya telah mampu men-take cover penjualan secara *average* dengan meraih persentase di angka 40%, dan mampu bersaing dengan lembaga pembiayaan kendaraan roda dua terbesar di Jabar.

"Meski secara *share*, kontribusi Kawasaki mencapai 4% karena hanya baru meng-cover satu cabang dealer. Tentunya CSF lebih cenderung dan yakin dalam hal meng-create market sendiri, serta optimis dikarenakan adanya keunggulan angsuran yang murah, fasilitas BCA dalam hal pembayaran lebih cepat dan mudah, berikut pembayaran secara auto debit pun lebih memudahkan pelayanan terhadap seluruh konsumen" tambah Riman.

Dalam hal Kontribusi penjualan unit, CSF memang mendominasi penjualan secara persentase di segmen bebek dan matic dengan menorehkan sebesar 70%, sedangkan di segmen sport hanya berhasil menyumbangkan 30%. Meski diakui pihak Riman, bahwa secara risk segmen sport memang memiliki profitabilitas harga yang lebih tinggi.

Dalam hal keunggulan pelayanan proses kredit, CSF telah mampu mengimbangi dengan pembiayaan lainnya. Yakin dengan persyaratan mudah, proses *approval one day service*, berikut ditunjang dengan SDM yang secara *relationship* mengalami cukup kedekatan. Tentunya, CSF optimis akan mengalami *growth* penjualan yang cukup signifikan.



Gedung Baru CS Finance yang Beralamat di Terusan Jalan Jakarta No 57 Bandung

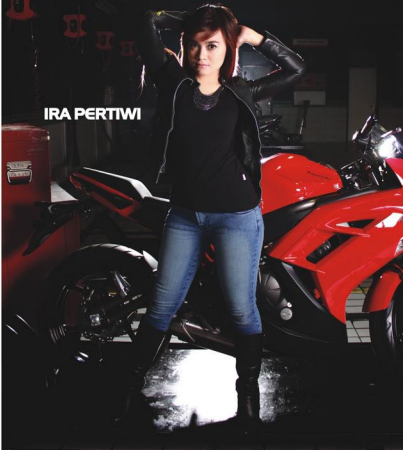


**D**engan bentuk perawakan cukup tinggi, berikut dipadu dengan senyum sensual dan wajah energik. Mojang Bandung yang memang diikuti beberapa temannya agak tombay ini, tetap mampu menampilkan sisi feminin pada dirinya. Bak *Xena the warrior of princess*. Gadis yang memang mengakui baru pertama kali berpose secara habis-habisan di depan kamera ini, tak disangka hasilnya bisa memancingkan setiap mata pria saat melihatnya.

Sebutan pada gadis kelahiran 18 Januari 1987 tersebut, memang pas disandang. Selain cocok disandingkan dengan motor sport premium bike Ninja 650, pastinya secara langsung gadis yang bernama lengkap Ira pertiwi ini, jelas cukup menjwai peranannya sebagai model Kawasaki News di edisi 5 kali ini.

Lantas seperti apa pribadinya? Nah, bagi mojang yang bekerja sebagai *Sales Counter* di Main Dealer Kawasaki Jabar, PT. Citrakarya Pranata (PT. CKP) Soekarno Hatta – Bandung ini, Bicara mengenai hidup, dirasa dirinya harus dihadapi dengan semangat juang yang pantang menyerah. Selain harus menanamkan kedisiplinan seperti yang diajari oleh kedua orang tuanya, gadis yang *doyan* naik motor sejak di bangku SMA, menyadari bahwa dirinya memang lurus dan nggak suka neko-neko.

"Aku orangnya lurus, nggak suka macam-macam. Tapi jika pingin sesuatu, secepat mungkin harus ada, karena aku memang orangnya rada


**IRA PERTIWI**


## BURN YOUR RUBBER NOT YOUR SOUL

susah diatur dan *neugtreug* (Red : cukup keras kepala), umbar anak kedua dari empat bersaudara tersebut.

Karakter *personal straight* pada dirinya, memang jelas terlihat saat ia berkisah pernah dikunjungi sang paman yang mengendarai motor sport, lantas tanpa basa-basi dirinya pun bersikeras membujuk sang paman untuk mengajari naik motor sport tersebut.

Secara spontanitas, sampai saat ini dirinya masih tetap menggeluti hobi menjajal jalanan, dengan menunggangi motor Ninja 250 nya. Selain itu, mojang yang sering dipanggil dengan julukan Ira Beton oleh teman-temannya ini, aktif juga tergabung dalam wadah komunitas penghobi balap motor. MSO (Motor Sport

Organization).

"Komunitas tersebut bernama MSO (Motor Sport Organization) yang berpusat di Jakarta, di dalamnya itu adalah orang-orang penghobi balap motor. Mulai dari motor bertenaga kecil 150 cc, sampai yang bertenaga 1000 cc, bahkan sebulan sekali kita selalu *fun race* di sentul", beber gadis yang 100% mencintai Kota tempat kelahirannya tersebut.

Memang bisa dibilang unik. Untuk ukuran mojang berparas seksi seperti dirinya, ketagihan naik motor sport, hobi kebut-kebutan melibas dan melahap setiap *fun race* jalanan. Bahkan dengan hebatnya, mengakui sama sekali belum pernah mengalami kecelakaan atau terjatuh dari motor.

Gadis yang patut menyandang *The Lady Bikers* dan sangat membenci dengan urusan menunggui ini, diakhir obrolannya sedikit berpesan. "Buat seluruh *Bikers* saat berkendara *just keep safety riding. Burn your rubber not your soul*", tegasnya. *MantapBray...!!*

# Bingkisan Lebaran 2012 Kawasaki Jawa Barat

Dapatkan bingkisan lebaran dari Kawasaki  
setiap pembelian unit motor all type  
periode 20 Juli - 16 Agustus 2012

Kini modik semakin nyaman karena kami hadir di :

**Bandung : Sekeloa Hatto 77**

**Nagreg : Halaman Kantor Kecamatan Nagreg**

**Yasika : Parkir Gedung PZBAMOK**

**Cirebon : R.M. Aroma Cirebon - Lsari KM 17**

**Banjar : R.M. Karya Ayu**

**Call Center : 0812-234141-23**



[www.motor-kawasaki.com](http://www.motor-kawasaki.com)

**Kawasaki**

## JARINGAN DEALER Kawasaki

### 35 SALES, SERVICE, SPARE PART

01. PT. CitraKarya Prama Jl. Masjid Kawasaki Jawa Barat Jl. Seokarno Hatta No. 727 Bandung Phone: 022-7303053	07. Tiara Motor Jl. Mayor Abdurrahman No. 30 Sumedang Phone: 0261-207958	13. Karya Perdana Motor Jl. Gend. Tirtayasa No. 34 Pamanukan Phone: 0260-551999	19. PT. Mulya Putra Citramobil Jl. Silwangi No. 46 Kuningan Phone: 0252-872465
02. PT. CitraKarya Prama Jl. Jend. A. Yani No. 717-719 Bandung Phone: 022-7272465	08. Subur Jaya Motor Jl. Linggajati Gajah No. 130-132 Bandung Phone: 022-5210602	14. Karya Perdana Motor Jl. Otto Iskandardjaja No. 73 Subang Phone: 0260-416400	20. Kemala Motor Jl. Otta No. 39 Sukabumi Phone: 0266-224572
03. PT. CitraKarya Prama Jl. Kopo Bihun No. 7 Bandung Phone: 022-5403820	09. Subur Jaya Motor Jl. Cendek No. 118A Garut Phone: 0852-233787	15. Karya Perdana Motor Jl. Raya Perintis, Suster Kec. Patrol Phone: 0234-610588	21. Jaya Abadi Motor Jl. H. Juanda No. 48 Cianjur Phone: 0263-268121
04. PT. CitraKarya Prama Jl. Raya C. (rindi) No. 146A Bandung Phone: 022-4603356	10. Rijnaya Motor Jl. Sepatan No. 1 Majalaya Phone: 022-5954218	16. Pratama Motor Tasikmalaya Jl. H. M. Mutiara No. 54 Tasikmalaya Phone: 0265-340229	
05. Oceano Pacific Motor Jl. Pojayan No. 125 Bandung Phone: 022-4012660	11. Sentosa Motor Jl. Jend. Sudirman No. 148 Purwakarta Phone: 0264-231888	17. PT. Mulya Putra Citramobil Jl. Bayan, Parongrejo No. 18 Cirebon Phone: 0231-200248	
06. Tiara Motor Jl. Jamika No. 119 Bandung Phone: 022-4605398	12. Sentosa Motor Jl. Tugu No. 418A Karawang Phone: 0267-9154158	18. PT. Mulya Putra Citramobil Jl. KH. Abdul Halim No. 332 Majalengka Phone: 0253-828376	

### 25 SERVICE, SPARE PART

01. Fusi Motor Jl. Gezer Kolong Hiji No. 56 Bandung Phone: 022-2015611	04. Tigra Motor - A. Yani Jl. Raya A. Yani Km 8 No. 136 Bandung Phone: 022-7103663/7271138	07. Rujina Motor Jl. Sekeloa Hatto No. 43 Bandung Phone: 022-52948515	10. TG Motor Jl. Nuzia Indah Raya No. 63 Rancaekek Phone: 022-7792298
02. Bintang Tenang Motor Jl. Sornjaya No. 11 A Bandung Phone: 022-4238022	05. Tigra Motor Jl. Jamika No. 104 Bandung Phone: 022-6014759	08. Cakra Jaya Motor Jl. Raya Ciplang Km. 2 Di Kedungrejo	
03. Gama Motor Jl. Taman Kopo Indah II, Ruko 1 A No. 10 Bdg Phone: 022-5415768	06. Tigra Cimahi Jl. Raya Bantar Cimahi No. 617 Phone: 022-6633773	09. Laksana Motor Jl. Raya Betisjar No. 106 Keb. Bandung Phone: 022-8667059	

### PARTSHOP

01. Medan Motor Cianjur Jl. Hsa Cokroasmoto No. 2 Cianjur	06. Nusantara Motor Jl. Jend. Ahmad Yani No. 332 Bandung	15. Sani Jaya Motor Garut Jl. Raya Tengah 11 Limbangan Garut	22. Binua Motor Cikijing Jl. Kh. Abdul Fatah No. 105-106 Cikijing
02. Hago Motor Sukabumi Jl. Otta No. 8 Sukabumi	09. Yank Motor Jl. Cikutra No. 142 Bandung	16. Jaya Motor Tasikmalaya Jl. Perintis Kemerdekaan No. 14 Tasikmalaya	23. J. H. Motor Cikampek Jl. H. H. Djumala Cikampek
03. Salinga Motor Sukabumi Jl. Pelabuhan No. 154 Sukabumi	10. KING Jl. Pagaris No. 202 Bandung	17. Indehar Motor Cirebon Jl. Tawar No. 58B Cirebon	24. Pijena Jaya Motor Karawang Jl. Tugore Karawang
04. Ewe Racing Motor Jl. KH. Abdullah Bin Nuh Komp. Ruko 2B Cianjur	11. Supagati Motor Jl. Sora 027 No. 153E Bandung	18. Sumbang Motor Cirebon Jl. Raya Perintis No. 155 Cirebon	25. NH Motor Karawang Jl. Syechquro Karawang
05. Salinga Motor Cianjur Jl. Dk. Mawardino 187 Cianjur	12. Anies Motor / Alai Motor Jl. HZ. Mustofa No. 265-267 Tasikmalaya	19. Dinero Motor Subang Jl. Pasir Padang No. 144 Subang	26. Kemayangan Motor Karawang Jl. Syechquro No. 53 Karawang
06. P2 Bangkok Jl. Pangkur No. 36 Bandung	13. Cahaya Motor Banjar Jl. Raya Banjar 220 Pungur Sari Banjar Tasikmalaya	20. Alfa Motor Sumedang Jl. Tampomas No. 59 Sulmedang	27. Aneka Sakti Motor Purwakarta Jl. Ahmad Yani No. 4 Purwakarta
07. Willy Motor Jl. Pangkur No. 36 Bandung	14. Berkah Jaya Motor Garut Jl. Cimanuk No. 268 Garut	21. Sanjaya Motor Sumedang Jl. Mayor Abdurrahman No. 180 Sumedang	

*Ninja* 250R



**PT. CITRAKARYA PRANATA**  
MAIN DEALER KAWASAKI JAWA BARAT  
JL. SOEKARNO HATTA NO. 727 BANDUNG

Phone : 022 — 7303053, Fax : 022 — 7303091, Email : [kawasaki@ckp.co.id](mailto:kawasaki@ckp.co.id) - SMS CENTER KAWASAKI : 0813 1234 5671

[www.motor-kawasaki.com](http://www.motor-kawasaki.com)

**Kawasaki**